

Трансакционные издержки

Структура, динамика, факторы
изменения Кузьминов гл. 4
Одинцова гл 2.

Трансакция: понятие и виды

- Отчуждение и присвоение прав собственности, прав свободы, принятых в обществе. Коммонс.
- Распространение воли одного человека за рамки физического влияния
- Переход товара или услуги от конечной точки одного технологического процесса к начальной точке другого. Переход между стадиями деятельности. Уильямсон.

Трансакции: структура

- Трансакции предполагают: ограничение ресурсов, собственный интерес участников, взаимовыгодность
- Трансакции включают: конфликт, зависимость, порядок
- Конфликт: нет возможности совместного потребления: либо я, либо он
- Зависимость: совместное действие повысит благосостояние каждого
- Порядок: определенная рутина, навык, повторение.

Трансакции: виды

- Торговая сделка: равный статус (статус не имеет значения, без статуса)
- Управления (наем) статус нанимающего – выше. Требуется подчинение, отчетность одной из сторон о выполнении задания другой.
- Рационализация: уплата налогов. Статус государства не сопоставим с другой стороной

Сделка: структура

- Равноправие сторон. Возможности контроля ограничены
- Альтернативы, альтернативные издержки. Информация об альтернативах
- Перераспределение благ и правомочий
- Возможность использования переговорной силы, информации, сигналов, репутации
- Проблемы поддержания сделки: оппортунизм

Трансакция управления

- Разные статусы: контроль и подчинение
- Издержки контроля: сбор информации, стимулирование, штраф
- Делегирование правомочий, создание иерархии
- Организация: система трансакций управления

Трансакция рационализации

- Принудительное перераспределение издержек и выгод от создателя богатства в пользу государства. Перераспределение прав свободы
- Общественный договор: согласие на выделение части ресурсов в пользу государства в обмен на общественные блага
- Проблема контроля уплаты налогов и качества и количества общественных благ

Трансакционные издержки

- Издержки, возникающие при осуществлении трансакций
- К. Эрроу: издержки эксплуатации экономических систем. Экономическое «трение»
- Затраты на совершение трансакции: информация, альтернативные варианты, переговоры, оформление, защита сделки
- Потери при неэффективном варианте

Рыночные трансакционные издержки

- Информация об альтернативах сделке: партнеры, цены, условия купли-продажи
- Измерение количественных и качественных характеристик блага
- Ведение переговоров и заключения контракта
- Контроль соблюдения контракта, предупреждение оппортунистического поведения
- Защита от третьей стороны

Трансакционные издержки: структура и факторы изменения

- Издержки до заключения сделки: информация, переговоры, оформление
- Предупреждение оппортунизма *ex ante*: информация о партнерах, качестве услуг, ценах. Репутация, доверие, гарантии, реклама, сертификация, торговые марки.
- Товары: поиск, испытание, доверие

Трансакционные издержки: структура и факторы изменения

- Издержки после заключения сделки: предупреждение оппортунизма *ex post*
- Защита контракта по выгоде: время. Частое повторение контракта. Неизвестно время окончания игры
- Защита контракта по обязательствам: заложник, обеспечение (гарантия), репутация, гильдии
- Защита правовая: законодательство, судебная система, агенты
- Страхование

Факторы изменения транзакционных издержек

- Неопределенность, риск
- Затраты на информацию: сложность, недоступность, асимметрия информации. Удовлетворительное решение.
- Слабость правовой системы, неуверенность в будущем.
- Характер активов: общего назначения, слабо специфические. Специфические
- Время совершения и поддержания сделки, частота контактов.

О. Уильямсон: фундаментальная трансформация

- Управление трансакциями должно обеспечить непрерывность всего экономического процесса: либо рынок обеспечивает регулирование конфликтов и взаимную выгоду, либо организация. Все зависит: от величины трансакционных издержек.
- Величина ТИ: специфичность активов и время взаимодействия

Фундаментальная трансформация

- Специфичность активов: Местоположение, особенность физического использования, знания и навыки, целевые активы, связанные с уже существующими
- Степень специфичности: насколько теряется ценность актива при разрушении сделки. От полной потери ценности (специфические), до 0 потери (общего пользования).
- Время: разовые сделки, или повторяющиеся.
- Повторяющаяся сделка со специфическим активом не может быть рыночной: оппортунизм слишком дорог. Тендер: выиграли, поставили. При повторе торги не назначат, обратятся к известному партнеру. Рыночные стимулы ограничены.