



Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»
Программа дисциплины «Международная экономика и международная торговля»
для направления 40.04.01 «Юриспруденция» подготовки магистра

**Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего профессионального образования
"Национальный исследовательский университет
"Высшая школа экономики"**

Факультет мировой экономики и мировой политики
Кафедра торговой политики

**Рабочая программа дисциплины:
«Международная экономика и международная торговля»**

для образовательной программы **«Право международной торговли, финансов и
экономической интеграции»**
направления подготовки 40.04.01 «Юриспруденция»
уровень магистр

Разработчик(и) программы
Данильцев А.В., д.э.н. профессор
Савельев О.В., к.э.н. доцент

Одобрена на заседании Кафедры торговой политики
«__»_____ 2016 г.

М. Ю. Медведков _____

Утверждена Академическим советом образовательной программы
«__»_____ 2016 г., № протокола _____

Академический руководитель образовательной программы
Л. М. Григорьев _____

Москва, 2016

*Настоящая программа не может быть использована другими подразделениями
университета и другими вузами без разрешения подразделения-разработчика программы.*



1. Область применения и нормативные ссылки

Настоящая программа учебной дисциплины устанавливает минимальные требования к знаниям и умениям студента и определяет содержание и виды учебных занятий и отчетности.

Программа предназначена для преподавателей, ведущих данную дисциплину, учебных ассистентов и студентов направления подготовки 40.04.01 «Юриспруденция», обучающихся по магистерской программе «Право международной торговли, финансов и экономической интеграции», изучающих дисциплину «Международная экономика и международная торговля».

Программа разработана в соответствии с:

- Образовательным стандартом ФГАОУ ВПО «Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» по направлению подготовки 40.04.01 «Юриспруденция», уровень высшего образования: Магистратура;
https://www.hse.ru/data/2015/05/08/1098815363/%D0%9E%D0%A1_%D0%BC%D0%B0%D0%B3_%D0%AE%D1%80%D0%B8%D1%81%D0%BF%D1%80%D1%83%D0%B4%D0%B5%D0%BD%D1%86%D0%B8%D1%8F.pdf
- Образовательной программой «Право международной торговли, финансов и экономической интеграции» направления подготовки 40.04.01 «Юриспруденция», уровень магистр;
- Рабочим учебным планом университета по направлению подготовки 40.04.01 «Юриспруденция», образовательной программы «Право международной торговли, финансов и экономической интеграции», уровень магистр, утвержденным в 2016 г.

2. Цели освоения дисциплины

Возникновение новой регулятивной среды (глобальной – региональной – национальной), в т.ч. членство России в ВТО, оказывает прямое влияние на международную конкурентоспособность российского бизнеса: для ряда отраслей открываются новые возможности, для других – возникают угрозы. Следует признать отсутствие у работников государственных учреждений, отвечающих или вовлеченных в принятие решений в области регулирования внешнеэкономической деятельности, необходимого уровня передовых теоретических знаний, практических навыков, знания «лучшего мирового опыта», у руководителей российских предприятий – передовых знаний и технологий управления международным бизнесом, ведения конкурентной борьбы с иностранными компаниями как на российском рынке, так и за рубежом.

Целями освоения дисциплины «Международная экономика и международная торговля» являются:

- Изучить влияние инструментов торговой политики (в том числе внешнеэкономической политики в целом) на долгосрочные интересы российской экономики
- Развить практические навыки разработки и принятия решений в данной области как на уровне государства, так и бизнеса



3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

В результате освоения дисциплины студент должен:

- Знать передовые инструменты управления международной торговлей, направляемые на повышение конкурентоспособности с учетом последствий государственного регулирования (положительных или отрицательных)
- Уметь оценить последствия вводимых государством мер на международный обмен товарами и услугами
- Иметь навыки разработки инструментов торговой политики (внешнеэкономической политики) в наибольшей степени соответствующей национальным интересам

В результате освоения дисциплины студент осваивает следующие компетенции:

Компетенция	Код по ЕК	Дескрипторы – основные признаки освоения (показатели достижения результата)	Формы и методы обучения, способствующие формированию и развитию компетенции
способен принимать управленческие решения, оценивать их возможные последствия и нести за них ответственность	СК-М5	Знает области принятия решений в компании, влияющие на формирование международной конкурентоспособности Владеет знаниями и навыками, необходимыми для успешной разработки и принятия решений, направленных на обеспечение международной конкурентоспособности компании	Лекции, семинары, решение бизнес-кейсов, презентации
способен вести профессиональную, в том числе научно-исследовательскую деятельность в международной среде	СК-М8	Демонстрирует навыки ведения профессиональных дискуссий, организации и участия командной работы, в т.ч. в мозговых штурмах	Решение бизнес-кейсов, презентации результатов работы команды
способен разрабатывать стратегии поведения экономических агентов на различных рынках	ИК-М6.2ПД_5.4	Владеет инструментарием разработки и реализации решений в области ведения конкурентной борьбы на зарубежных рынках	Лекции, семинары, решение бизнес-кейсов, презентации
способен готовить аналитические материалы для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений на микро- и макроуровне	ИК-М3.1АД_5.4	Применяет полученные знания для разработки торгово-политического инструментария, направленного на повышение конкурентоспособности национального бизнеса	Лекции, семинары, консультации с преподавателем



Компетенция	Код по ЕК	Дескрипторы – основные признаки освоения (показатели достижения результата)	Формы и методы обучения, способствующие формированию и развитию компетенции
способен руководить экономическими службами и подразделениями на предприятиях и организациях различных	ИК-М 1.1.ОУД	Представляет связи между текущими решениями и долгосрочным уровнем конкурентоспособности бизнеса Осознает последствия принятия государственных решений в области регулирования внешнеэкономической деятельности	Лекции, семинары, консультации с преподавателем

4. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Настоящая дисциплина относится к базовой части цикла дисциплин магистерской программы «Право международной торговли, финансов и экономической интеграции», обеспечивающих подготовку магистра и преподается на первом курсе магистратуры по направлению 40.04.01 «Юриспруденция».

Изучение данной дисциплины базируется на следующих дисциплинах:

Международное публичное право,

5. Тематический план учебной дисциплины

Название раздела	Всего часов	Аудиторные часы			Самостоятельная работа
		Лекции	Семинары	Практические занятия	
Содержание, структура и современные тенденции развития международных экономических отношений (МЭО)	7	1	1		5
Международная торговля товарами и услугами: основные этапы развития, структура, особенности ценообразования и конкуренции	7	1	1		5
Россия в международном разделении руда	7	0	1		6
Торгово-экономические отношения РФ с основными партнерами	7	0	1		6



Теории международной торговли (основные концепции)	7	0	1		6
Международный обмен ресурсами и факторами производства.	7	1	1		5
Понятие и основные направления внешнеэкономических связей. Внешнеэкономическая политика, протекционизм и либерализм	7	1	1		5
Подходы к формированию торговой политики и практика реализации	8	0	1		7
Внешнеэкономическая политика России.	8	0	1		7
Торговая политика и международные переговоры. Многостороннее международное регулирование. ГАТТ и ВТО.	8	1	2		5
Россия и ВТО (и других многосторонних механизмах регулирования торговли)	7	1	1		5
Инструментарий торговой политики	8	1	2		5
Политэкономика торговой политики: перераспределение доходов, влияние консолидированных отраслей	8	0	1		7
Торговые конфликты: причины возникновения, виды и подходы к их урегулированию	7	1	1		5
Россия в торговых конфликтах.	8	0	1		7
Торговая политика и конкурентоспособность компаний	7	1	1		5
Международные экономические организации в системе регулирования мирохозяйственных связей	8	1	2		5
Роль международных организаций как институтов содействия торговле	8	0	1		7
Специализированные организации: ПРООН, ЮНИДО, ФАО, ЮНВТО, ИСО, ВОИС ВТО. ЮНКТАД, МТЦ, ЮНСИТРАЛ)	8	0	1		7
Ведущие организации и форумы общеэкономического характера: ОЭСР, Группа восьми, МВФ, Всемирный банк, Банк международных	8	0	1		7



расчетов. Группа двадцати					
Энергетика в международной системе экономического управления. ОПЕК, ОСЭПГ, МАГАТЭ, Киотский протокол	8	0	1		7
Перспективные области международного регулирования	8	0	1		7
Региональное экономическое сотрудничество и региональные торговые соглашения (РТС).	8	0	1		7
Европейский союз	9	1	1		7
Региональные экономические организации на постсоветском пространстве	7	1	1		5
	190	12	28		150

6. Формы контроля знаний студентов

Тип контроля	Форма контроля	1 год				Параметры
		1	2	3	4	
Итоговый	Экзамен		*		Устный	

7. Критерии оценки знаний, навыков

Экзамен

Допуск к экзамену осуществляется при условии посещения студентом не менее 50% занятий, а также выполнении домашнего задания и эссе на положительную оценку.

Экзамен проходит в виде устного ответа по билету с двумя вопросами – 20 мин. на подготовку и 10 мин. на ответ.

Вопросы к экзамену содержатся в программе. Преподаватель имеет право задавать уточняющие вопросы, что позволяет составить более четкую картину знаний.

Не допускается пользоваться бумажными или электронными носителями информации в ходе экзамена. При нарушении этого правила студент снимается с экзамена. Максимальная оценка за экзамен (при полном ответе на оба вопроса билета и уточняющие вопросы преподавателя) – 10 баллов. Если студент не может ответить на один из вопросов билета, его оценка за экзамен не может превышать 5 баллов.

8. Содержание дисциплины

Тема 1. Содержание, структура и современные тенденции развития международных экономических отношений.

Сущность и структура международных экономических отношений (МЭО). Формы и основные сферы МЭО. Международный обмен продуктами производственной деятельности и ресурсами для развития производства (факторами производства). Торгуемые и неторгуемые товары, мобильные и немобильные факторы производства. Показатели, характеризующие развитие МЭО. Понятие международного разделения труда



и факторов производства. Причины интенсификации МЭО, интернационализация и глобализация. Влияние научно-технической революции (НТР) на развитие МЭО. Развитие непосредственно международного производства. Субъекты МЭО. Возникновение феномена транснациональных корпораций (ТНК). Механизмы взаимосвязи МЭО и развития национальной экономики, концепция открытой экономики и ее сущностные черты. Участие страны в МЭО и развитие национальной экономики. Значение участия страны в МЭО, участие в МЭО и национальные интересы. Современные тенденции развития МЭО, соотношение интернационализации, глобализации и регионализации (региональной интеграции). Политические и военно-политические аспекты развития МЭО. Основные особенности участия в МЭО стран с различным уровнем экономического развития, подходы к классификации стран. Основные проблемы и противоречия в развитии МЭО. Глобальные проблемы и развитие МЭО. Глобальное экономическое управление и МЭО. Снижение управляемости системы МЭО, пути и перспективы его преодоления.

Тема 2. Международная торговля товарами и услугами: основные этапы развития, структура, особенности ценообразования и конкуренции.

Международная торговля как исторически исходная и основная форма МЭО. Основные этапы, факторы и динамика развития международной торговли. Современная структура международной торговли.

Взаимосвязь торговли и производства в современных условиях. Концепция цепочек добавленной стоимости и развитие торговли. Важнейшие факторы, оказывающие влияние на формирование торговых потоков. Подходы к анализу формирования торговых потоков. Взаимосвязь развития торговли товарами и услугами.

Масштабы, формы, товарная и географическая структура международной торговли товарами и услугами. Причины опережающих темпов развития мирового рынка услуг по сравнению с торговлей товарами в условиях постиндустриализации. Основные показатели развития международной торговли, основные показатели развития торговли отдельной страны. Источники информации о развитии торговли.

Цены в международной торговле. Понятие мировой цены и ее значение. Особенности и характер конкуренции на современных мировых рынках. Конкуренция и конкурентоспособность. Ценовая и неценовая конкурентоспособность. Понятие международной конкурентоспособности. Конкурентоспособность товара, фирмы, отрасли, страны на мировом рынке и их детерминирующие факторы. Некоторые подходы к оценке конкурентоспособности и показатели конкурентоспособности. Способы повышения конкурентоспособности. Возможности влияния на мировые цены, концепция малой и большой страны

Понятие условий торговли. Влияние условий торговли на экономику страны, роль обменного курса, конкурентоспособность и инфляция. Взгляды на роль торговли как фактора обеспечения экономического роста и занятости. Взгляды на роль торговли в преодолении экономической отсталости, торговли и развивающиеся страны. Международная торговля и основные проблемы, связанные в поддержанием высоких темпов роста в долгосрочной перспективе. Инвестиционно и инновационно-ориентированный рост.

Тема 3. Россия в международном разделении труда

Роль России в мировом промышленном и сельскохозяйственном производстве. Место России в международном разделении труда. Обеспеченность России факторами производства. Географическая и товарная структура внешней торговли РФ. Особенности



международной специализации России. Основные проблемы развития внешней торговли России.

Тема 4. Торгово-экономические отношения РФ с основными партнерами

Состояние и динамика двусторонней торговли и инвестиций России с ключевыми партнерами. Проблемы развития двусторонних торгово-экономических отношений. Правовая база двустороннего сотрудничества.

Тема 5. Теории международной торговли (ТМТ)

Основные вопросы и задачи ТМТ, вопросы, которые решаются в рамках ТМТ (причины и факторы возникновения, международной торговли, источники выгод участия в международной торговле, распределение выгод и потерь от торговли, факторы, определяющие возможности развития и характер торговли, роль торговли в развитии экономики и бизнеса, возможности и механизмы регулирования торговли, эффекты регулирования). Эволюция концепций ТМТ: от меркантилизма до анализа роли ТНК в международной торговле и особенностей компаний – участников торговли).

Модель открытой экономики в кратчайшем, кратко- и долгосрочном периоде: участие страны в международной торговле. Оценка выигрыша от торговли и различные подходы к определению критериев выигрыша. Традиционные теории международной торговли. Концепция абсолютных преимуществ, концепция сравнительных преимуществ, границы развития торговли, выигрыш от торговли и его источники. Модель специфических факторов производства в условиях открытой экономики. Теория факторных пропорций, факторы формирования торговли, торговля и оптимизация использования ресурсов, эффекты от развития торговли, взгляды на роль торговых барьеров. Проблемы и противоречия традиционных теорий развития торговли и их объяснения. Подходы к объяснению экономических диспропорций, связанных с торговлей. Стандартная модель международной торговли. Экономический рост и международная торговля. «Разоряющий» рост. Экспорториентированная импортозамещающая и нейтральная модели развития. Концепции развития экономической интеграции в ТМТ. Новые модели международной торговли. Взгляды на взаимосвязь инноваций и развитие торговли (теория жизненного цикла), теории, основанные на анализе возможностей оптимизации производства и расширении возможностей потребителей благодаря международной торговле, новейшие теории, основанные на анализе различной эффективности компаний как факторе развития торговли. Литература по ТМТ.

Тема 6. Международный обмен ресурсами и факторами производства.

Ресурсы для развития производства (факторы производства) и возможности их участия в международном обмене. Понятие прямых и портфельных инвестиций, цели инвесторов и влияние на экономику страны донора и реципиента. Международное движение капитала: структура и динамика. Механизмы обеспечения прав и гарантий иностранных инвесторов. Меры, направленные на привлечение иностранных инвестиций и создания благоприятных условий для деятельности предприятий с иностранными инвестициями. Меры, направленные на ограничение деятельности иностранных инвесторов. Понятие инвестиционного климата, критерии и показатели его оценки. Конкуренция на мировом рынке капиталов. Проблемы иностранных инвестиций и национального суверенитета. Проблемы международного регулирования инвестиций. проблемы создания системы многосторонних обязательств в области инвестирования. Показатели и источники информации о международном движении капитала и инвестиционном климате.



Международный обмен в сфере объектов интеллектуальной собственности. Превращение данной области в самостоятельное направление международного обмена.

Научно-технические знания как объект интеллектуальной собственности и международной торговли. Правовые механизмы и коммерческая реализация научно-технических знаний.. Принципы экономической оценки технологий. Каналы передачи и получения технологий во внешнеэкономической деятельности. Торговля патентами, лицензиями, ноу-хау. . Международное научно-технологическое сотрудничество.

Международная торговли иными продуктами творческой деятельности и правами интеллектуальной собственности. Роль, динамика и структура. Взаимосвязь торговли правами интеллектуальной собственности и торговли услугами. Многосторонние институты в области регулирования обмена и защиты прав интеллектуальной собственности.

Различные взгляды на экономические последствия защиты прав интеллектуальной собственности. Проблемы соотношения защиты прав интеллектуальной собственности и преодоления экономической отсталости. Различные подходы отдельных групп стран к вопросу защиты прав интеллектуальной собственности.

Международное движение рабочей силы. Различные категории рабочей силы. Трудовая миграция. Экономические эффекты трудовой миграции. Динамика, структура и география трудовой миграции. Различные взгляды на трудовую миграцию и интересы отдельных стран в данной области. Механизмы регулирования трудовой миграции. Многосторонние институты и механизмы в области трудовой миграции и регулирования рынка труда. Взаимосвязь регулирования рынка труда и международной конкурентоспособности. Концепция «социального демпинга».

Тема 7. Понятие и основные направления внешнеэкономических связей. Торговая политика, протекционизм и либерализм

Понятие внешнеэкономических связей (ВЭС), внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Понятие торговой политики. Эволюция взглядов на торговую политику. Торговая (внешнеэкономическая политика), как важнейший элемент общей экономической политики государства, ее значение и цели. Основные тенденции современной торговой политики (усиление взаимосвязи с общей экономической политикой, расширение сферы применения торговой политики, конфликтный характер торговой политики). Автономная, двусторонняя и многосторонняя торговая политика, особенности реализации и исторические тенденции и этапы. Взаимосвязь сферы применения торговой политики и факторов, определяющих условия доступа на рынок, их широта и разнообразие как причина расширения сферы применения торговой политики.

Инструменты торговой политики. Торгово-политические меры (меры регулирования), торговый режим. Основные элементы торгового режима. Понятия протекционизма и либерализма. Тенденции протекционизма и либерализма в МЭО. Основные аргументы в защиту протекционизма и их критика. Основные аргументы в защиту либерализма (свободы торговли) и их критика. Взаимосвязь протекционизма и свободы торговли. Обзор торгового режима отдельной страны. Оценка торгового режима страны. Теоретические основы формирования торговой политики, взаимосвязь с ТМТ. Теорема о выигрыше от торговли. Торговая политика и экономика международной торговли. Торговая политика как использование торговых ограничений. Роль дискриминации в торговой политике как инструмента создания конкурентных преимуществ.

Тема 8. Подходы к формированию торговой политики и практика реализации



Современные подходы к взаимосвязи национальных экономических интересов и участия страны в международных экономических отношениях с точки зрения формирования торговой политики и решения задач экономического развития. Соотношение торговой политики и общей экономической политики (подчиненность торговой политики общим задачам экономического развития) Торговая политика как инструмент обеспечения интересов развития национального бизнеса. Торговая политика и интересы государства (подходы и ограничения). Стратегическая торговая политика. Особенности реализации политики импортозамещения. Экспорториентированная индустриализация. Основные этапы развития торговой политики. Торговая политика в системе глобального экономического регулирования. Взаимосвязь торговой политики и решения глобальных проблем. Новые области торговой политики (социальные проблемы, экологическое регулирование). Альтернативные подходы к регулированию торговли (концепция «справедливой торговли», движение «антиглобалистов»).

Тема 9. Торговая политика России.

Этапы развития российской торговой политики и их взаимосвязь с формированием рыночной экономики. Правовая и институциональная база российской торговой политики. Элементы торгового режима. Инструментарий, который используется в практике российской торговой политики. Механизмы и критерии принятия торгово-политических решений. Оценка характера российского торгового режима и основные тенденции его развития. Результаты и пути совершенствования применения инструментов торговой политики в РФ. Гармонизация законодательства и мер регулирования в области торговой политики в РФ на основе международно-признанных норм и правил. Место, роль и потенциал РФ в мировой торговой политике. Основные торговые партнеры РФ, их торгово-политические цели и интересы. Международно-правовая база и основные принципы взаимоотношений. Торгово-политические противоречия и возможности создания коалиций, области двусторонних взаимоотношений.

Тема 10. Торговая политика и международные переговоры. Многостороннее международное регулирование. ГАТТ и ВТО.

Причины возникновения системы многосторонних обязательств. Либерализация и унификация систем национального регулирования. Экономическая основа двусторонних и многосторонних торговых соглашений. Этапы развития международного регулирования торговли. Двусторонние соглашения и их роль. Ограниченность и причины завершения этапа двустороннего регулирования торговли.

История возникновения ГАТТ и трансформации его в ВТО. Причины создания ВТО. История создания ВТО. Различия ГАТТ и ВТО. Особенности системы юридических обязательств ВТО. Основные принципы и структура обязательств. Недискриминация. Режим наибольшего благоприятствования. Национальный режим. Транспарентность. Сфера применения многосторонних обязательств. Основные элементы и структура соглашений. Отражение принципов недискриминации и транспарентности в ГАТТ и ВТО. Обязательства в области торговых барьеров. Важнейшие нормы и правила, зафиксированные в международных обязательствах.

Особенности регулирования торговли сельскохозяйственными товарами, как отражение специфики данного сектора.



Организационная структура ВТО. Принципы членства и обязательства участников ВТО. Основные элементы соглашений ВТО. Соглашение об учреждении ВТО. Система принятия решений, механизмы применения, взаимосвязь с ГАТТ. Формальные переговорные группы стран в рамках ВТО.

Концептуальные подходы к дальнейшему развитию деятельности ВТО. Взгляды на расширение сферы применения ВТО. Вопросы ВТО+ и ВТО-Х. Качественно новый характер договоренностей в рамках Балийской конференции и соглашения по упрощению торговых процедур. Проблемы выполнения обязательств странами с различным уровнем экономического развития их взаимосвязь с перспективами развития механизмов регулирования в рамках ВТО.

Переговоры Дохийского раунда. Основные подходы и интересы отдельных групп стран. Противоречия между развитыми и развивающимися странами. Отражение интересов стран с различным уровнем экономического развития в переговорах Дохийского раунда. Правила ВТО и проблемы обеспечения экономического развития.

Основные переговорные треки, формирование коалиций стран в рамках переговоров ВТО. Проблемы соотношения многостороннего и регионального регулирования (проблема изъятий и единства целей). Положения ВТО в отношении региональных торговых соглашений (РТС). Проблемы обеспечения соответствия РТС правилам и принципам ВТО.

Тема 11. Россия и ВТО

Цели и значение присоединения РФ к ВТО. История и этапы процесса присоединения. Формат переговоров и переговорные области. Организация и ход переговоров. Основные результаты и достигнутые договоренности. Особенности обязательств России в рамках ВТО. Последствия присоединения России к ВТО. Возможности применения механизмов ВТО для реализации торгово-политических интересов.

Тема 12. Инструментарий торговой политики

Тарифные инструменты торговой политики. Экономические принципы и механизм действия. Таможенные пошлины. Виды таможенных пошлин. Адвалорные, специфические и комбинированные пошлины, особые виды пошлин. Таможенный тариф, виды таможенных тарифов, принципы формирования таможенного тарифа. Количественные ограничения и административные ограничения - лицензирование, запреты. Технические барьеры, экономический и торгово-политический смысл. Практика применения в мире. Нормы ВТО в области применения количественных и административных ограничений. Защитные меры и меры по обеспечению добросовестной конкуренции цели и экономическое обоснование Меры, направленные на обеспечение добросовестной конкуренции в международной торговле. Антидемпинговые меры, антидемпинговые процедуры. Нормы и правила ВТО в области субсидирования и компенсационных мер. Специальные защитные меры.

Особенности регулирования международной торговли услугами. Инструменты регулирования торговли услугами и их классификация и применение. Особенности формирования многосторонних обязательств в торговле услугами.

Тема 13. Политэкономика торговой политики: перераспределение доходов, влияние консолидированных отраслей

Неэкономические мотивы протекционизма. Влияние консолидированных групп интересов и теоретические взгляды на механизмы влияния на принятие торгово-политических



решений. Перераспределение доходов в результате торговой политики, политическая конкуренция и борьба за голоса.

Торговая политика как сфера взаимодействия государства и бизнеса. Необходимость диалога. Роль отдельных групп и промышленное лобби. Особенности влияния ТНК на формирование инструментария торговой политики.

Многосторонние переговоры и торговая политика, концептуальные подходы к их анализу (дилемма заключенного и проблема «безбилетного проезда»).

Проблемы, практика и механизмы доступа российских предприятий на зарубежные рынки. Механизмы, практика и последствия дискриминации российских поставщиков за рубежом. Возможные механизмы и способы противодействия проявлениям дискриминации.

Тема 14 Торговые конфликты: причины возникновения, виды и подходы к их урегулированию

Источники, проявления и последствия торговых конфликтов. Механизмы, возможности и трудности урегулирования торговых конфликтов. Переговорные и правовые механизмы урегулирования конфликтов. Односторонний, двусторонний и многосторонний механизмы разрешения конфликтов. Дипломатические и квазисудебные процедуры возможности и ограничения их применения. Ответные меры, диагональные уступки и консультации – как альтернативные инструменты разрешения конфликтов. Механизм разрешения торговых споров ВТО. Его роль как фактора обеспечения эффективности и стабильности системы многостороннего регулирования.

Тема 15. Россия в торговых конфликтах.

Чувствительные области в практике российской торговой политики. Опыт развития и разрешения торговых конфликтов с участием РФ. Пути и предпосылки обеспечения благоприятного разрешения торговых конфликтов, возможности профилактики возникновения торговых конфликтов. Роль деловых кругов и их взаимодействия с государственными органами в ходе разрешения торговых конфликтов. Особенности организации работы в области разрешения торговых конфликтов в российской практике.

Тема 16. Торговая политика и конкурентоспособность компаний, отношения государства и бизнеса.

Роль деловых кругов в разработке и принятии торгово-политических решений. Проблемы прозрачности торговой политики. Взаимосвязь торговой политики и регулирования предпринимательской деятельности. Торговая политика и проблемы конкурентоспособности российского бизнеса. Механизмы взаимодействия деловых кругов и государственных органов в российской и зарубежной практике, конфликт и согласие целей бизнеса и государства

Международная конкурентоспособность бизнеса, факторы международной конкурентоспособности, подходы stakeholder и shareholder, пути достижения внешнеэкономических целей.

Понятие делового климата, факторы его определяющие. Факторы и механизмы доступа на рынок. Характеристика способов проникновения, преимущества и недостатки различных способов обеспечения доступа на рынок, факторы выбора способа проникновения бизнеса на зарубежные рынки.

Тема 17. Международные экономические организации в системе регулирования мирохозяйственных связей



Причины возникновения международных экономических организаций (МЭОр). Их роль в международных экономических отношениях. Методы взаимодействия государств и характеристика системы глобального экономического управления. Классификация И основные задачи МЭОр с точки зрения развития международной торговли и бизнеса. Основные проблемы современной системы регулирования. Основные направления формирования системы. Проблема национального суверенитета и глобальное регулирование. Позиции отдельных стран и групп стран в отношении многосторонних институтов. Экономические интересы и подходы различных групп стран в вопросах деятельности международных экономических организаций. Взаимосвязь деятельности международных экономических организаций и глобальных проблем.

Требования к специалистам, работающим в международных экономических организациях, и оценка потребностей в специалистах соответствующего профиля. Основные виды деятельности, выполняемые в рамках работы международных организаций.

Тема 18. Роль международных организаций как институтов содействия торговле

Современный этап развития ВТО и перспективы Доха-раунда торговых переговоров. Роль ВТО в содействии торговле. Соглашение об упрощении процедур торговли.

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). Основные направления деятельности. Документы в области регулирования торговли, принятые в рамках ЮНКТАД. Возможные пути реформирования. Взаимодействие с другими международными экономическими организациями. Участие России в деятельности ЮНКТАД.

Опыт международного регулирования отдельных товарных рынков. Инструментарий и механизмы регулирования и стабилизации рынков, регулирование рынок в сырьё и обеспечение задач развития. Международные товарные соглашения, экономические и административные механизмы. Многосторонние организации. Организации экспортеров картельного типа, опыт и противоречия. Соглашения «общего типа», как инструмент содействия развитию производства и торговли.

Международный торговый центр ЮНКТАД/ВТО (МТЦ): история создания и приоритеты деятельности. Пути реформирования. Позиция России.

Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ): основные задачи и приоритетные направления деятельности. Нормативные документы по регулированию международной торговли. Проблемы и перспективы. Взаимодействие с Россией.

Тема 19. Специализированные организации: ПРООН, ЮНИДО, ФАО, ЮНВТО, ИСО, ВОИС ВТО. ЮНКТАД, МТЦ, ЮНСИТРАЛ)

Программа развития ООН (ПРООН).

Ключевые понятия в деятельности ПРООН. Финансирование деятельности: механизм покрытия дефицита бюджета. Донорская поддержка: наиболее важные категории. Основные направления деятельности ПРООН: смещение приоритетов. ПРООН и Россия. Влияние получения РФ статуса страны-донора международной помощи на взаимоотношения с ПРООН.

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО).

Основные задачи и предметные области деятельности. Проблемы финансирования. Особенности деятельности ЮНИДО в настоящее время. Концентрация на трех основных направлениях в рамках достижения ЦРТ. Опыт успешного реформирования организации. Результаты взаимодействия ЮНИДО с другими международными организациями. Взаимодействие с Россией: проблемы и перспективы.



Продовольственная и сельскохозяйственная организация (ФАО).

Основные направления и результаты деятельности. Основные источники получения средств. Увеличение объема добровольных взносов как фактор повышения потенциала организации. Оценка потенциала ФАО в решении проблемы голода и обеспечении продовольственной безопасности. Характер взаимодействия ФАО с другими международными организациями. Реформирование ФАО: новый импульс в развитии организации.

Всемирная организация по туризму (ЮНВТО).

Развитие туризма как фактор повышения экономического благосостояния. Специфика деятельности и особенности членства в ЮНВТО. Основные достижения и результаты деятельности последних лет. Увеличение международного рейтинга организации. Проблемы и перспективы развития ЮНВТО: отражение основных тенденций развития туристической отрасли. ЮНВТО и Россия: решение задач более полного использования потенциала туристической отрасли в РФ и повышения роли туризма в экономическом развитии страны. Специфика подготовки к знаковым спортивным мероприятиям.

Международная организация по стандартизации (ИСО).

Объективная потребность в деятельности ИСО для обеспечения целей промышленного развития. Экономические эффекты международной стандартизации. Особенности членства: три группы организаций-участниц и их функции. Цели и задачи ИСО: проблема универсальных стандартов и упорядочения системы международной торговли. Деятельность ИСО: алгоритм разработки международных стандартов. Принципы добровольности и применение международных стандартов. Соотношение правил ИСО и ВТО. Взаимодействие с Россией: проблемы и перспективы внедрения международных стандартов в РФ. Вклад России в работу ИСО. Другие международные организации и механизмы в области технического регулирования, международное сотрудничество в сфере аккредитации.

Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС).

Введение: охрана авторских прав как важный элемент развития мировой экономики. Бюджет ВОИС: плюсы самофинансирования. Трансформация основных направлений деятельности ВОИС под влиянием Интернета и новых цифровых технологий. Основные проблемы ВОИС: поиск путей решения. ВОИС и Россия: перспективы активизации сотрудничества.

Тема 20. Ведущие организации и форумы общеэкономического характера: ОЭСР, Группа восьми, МВФ, Всемирный банк, Банк международных расчетов. Группа двадцати

История создания ОЭСР. Структура и процедура работы. Основные направления деятельности. Особенности нормативно-правовых документов. Роль ОЭСР в выполнении целей обеспечения глобального роста и экономического развития. Стратегия расширения. Критерии и процедуры вступления в ОЭСР. Перспективы развития.

Группа Всемирного банка: цели, стратегические приоритеты, членство, уставной капитал. Структура группы Всемирного банка:

- Международный банк реконструкции и развития – МБРР: история создания, цели, органы управления, формирование ресурсов и распределение голосов среди стран – участниц, кредитная политика и географическое распределение кредитов, влияние на социально-экономическое положение принимающих стран, проблема повышения эффективности кредитов и понятие связанной кредит;
- Международная ассоциация развития – МАР: история создания, цели, органы управления, формирование ресурсов и распределение голосов среди стран – участниц,



условия получения кредитов и гарантий, географическое распределение кредитов, влияние на социально-экономическое положение принимающих стран;

- Международная финансовая корпорация – МФК: история создания, цели, органы управления, формирование ресурсов и распределение голосов среди стран – участниц, основные направления деятельности (кредиты и посреднические услуги, инвестиции в акционерный капитал, мобилизация финансовых ресурсов, гарантии и управление рисками, консультативные услуги и пр.)

- Многостороннее агентство по гарантии инвестиций – МАГИ: история создания, цели, органы управления, члены, понятие некоммерческий рисков, общие итоги работы организации.

- Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС): история создания, цели и задачи, органы управления, страны – члены, процедура урегулирования инвестиционных споров.

Взаимосвязь и взаимозависимость деятельности МВФ и Группы Всемирного Банка.

Цели и функции МВФ. Механизм специальных прав заимствования (СДР).

Структура органов управления и принцип взвешенного количества голосов. Современное состояние и перспективы реформы механизма распределения голосов в МВФ.

Собственный и заемный капитал Фонда, кредитные механизмы. Эволюция принципа обусловленности кредитов МВФ: от Вашингтонского к Монтеррейскому консенсусу.

Влияние международного валютного Фонда на социально-экономическое положение стран – реципиентов на примере стран Латинской Америки, Юго-Восточной Азии и России.

Роль МВФ в формировании новой финансовой архитектуры мира и основные направления предлагаемого реформирования.

Предпосылки и история создания Банка международных расчетов (БМР). Цели и функции согласно Уставу БМР, основные акционеры. Структура управления Банком.

Основные направления деятельности: помощь центральным банкам в размещении валютных резервов; форум для международного валютного сотрудничества; выступление в качестве агента или доверенного лица при осуществлении международных кредитных соглашений; проведение научных исследований.

Возникновение и механизмы деятельности неформальных организаций (форумов) в рамках глобальной системы экономического регулирования.

Экономические причины происхождения и история развития «Группы семи/восьми». Роль, задачи и функции. Институты «Группы восьми», формы принятия решений, основные типы принимаемых документов.

Динамика приоритетов в повестке дня «восьмерки». Модели взаимодействия стран-членов «восьмерки». Основные модели взаимодействия «Группы восьми» и многосторонних международных институтов.

История развития «Группы двадцати»: от встреч министров финансов к саммитам. Роль, задачи и функции «двадцатки». Институты «двадцатки», модели взаимодействия, формы принятия решений, основные типы принимаемых документов. Динамика приоритетов в повестке дня «Группы двадцати». Основные модели взаимодействия «двадцатки» и многосторонних международных институтов. Проблемы легитимности, отчетности, эффективности. Соотношение деятельности «Группы двадцати» и «Группы восьми».

Россия в «двадцатке». Возможности использования «Группы двадцати» для реализации внешнеполитических интересов России.



Тема 21. Энергетика в международной системе экономического управления. ОПЕК, ОСЭПГ, МАГАТЭ

Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК).

Экономические основы и механизмы регулирования, как примера организации экспортеров картельного типа. История формирования. Цели и задачи. Основные этапы деятельности., причины эффективности деятельности ОПЭК. Структура управления. Механизм функционирования. Основные проблемы.

Современная политика ОПЕК. Эволюция отношений с Россией.

Форум стран-экспортеров газа (ФСЭГ).

История создания. Реакция ЕС и США на создание ФСЭГ.

Цели и задачи. Особенности Форума.

ФСЭГ и интересы России.

Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ).

Цели и функции. Организационная структура. Бюджет.

Основные направления деятельности: нераспространение ядерного оружия, использование ядерных технологий в мирных целях, обеспечение ядерной безопасности.

Основные проекты организации. Проблемы деятельности. Иранское досье. Корейский вопрос. Проблема соотношения международного регулирования и национального суверенитета и влияния на международную торговлю и развития.

Тема 22 Перспективные области международного регулирования.

Проблемы использования новой аргументации для использования торговых ограничений и иных мер регулирования, взаимосвязь с механизмами внутреннего регулирования. Проблема «неопротекционизма» и применения мер внутреннего регулирования как средства влияния на международную конкурентоспособность. Перспективные области регулирования и торговых ограничений.

Экология и торговля.

Экологические проблемы в глобальном экономическом регулировании и торговой политике. Влияние экологического регулирования на международную конкурентоспособность. Теоретические обоснования влияния экологического регулирования на экономическое развитие и торговлю (теория внешних эффектов, концепции социального регулирования). Экология и экономические и коммерческие интересы различных групп стран. Проблема худшего регулирования (raise to the bottom). Практика применения общих принципов и подходов в международном регулировании в сфере экологии (загрязнитель платит). Экологическое регулирование и торговые ограничения. Проблемы национального суверенитета и экстерриториального применения мер экологического регулирования и связанных с ними торговых ограничений, практика и принципы ВТО.

Киотский протокол.

История подписания документа. Экономические механизмы Киотского протокола: механизм чистого развития, проекты совместного осуществления, механизм торговли квотами.

Содержание обязательств РФ и ход их выполнения. Итоги саммита в Копенгагене. Канкунские договоренности. Проблема экологической безопасности в свете решений встречи в Дурбане (ЮАР)

Проблемы экологии в рамках деятельности ОЭСР.



Экологическая тематика в рамках деятельности ВТО, меры экологического регулирования и ВТО.

Другие области международного регулирования в области экологии. Позиции и интересы отдельных групп стран.

Торговля и обеспечение культурной идентичности. Постановка проблемы, концептуальные подходы, обоснование торговых ограничений.

Тема 23. Региональное экономическое сотрудничество и региональные торговые соглашения (РТС).

Экономические предпосылки возникновения РТС и их теоретическое объяснение. Классические и новые теории РТС. Эффекты создания РТС. Создание РТС и проблемы дискриминации в международной торговле. Взаимосвязь многостороннего регулирования и РТС. Правила ВТО в отношении РТС. Предпосылки обеспечения совместимости многостороннего и регионального сотрудничества. Типы, динамика и география РТС. Выход РТС за региональные рамки, взаимодействие РТС («спагетти»). Охват регулирования РТС и перспективы его расширения, соотношения с регулированием ВТО, меры «следующего поколения».

Тема 24. Европейский союз

История формирования ЕС. Предпосылки и движущие силы. Базовые договоры и их краткое содержание. Институты и механизм принятия решений. Общая характеристика основных направлений политики ЕС. Базовые положения: Единая аграрная политика, Торговая политика, Региональная политика. Экономический и валютный союз ЕС. Значимость введения единой валюты евро. Современные проблемы ЭВС. Основные характеристики правового порядка ЕС. Основные итоги и перспективы развития интеграции. Программа 2020. От экономического к политическому союзу. Расширение ЕС: проблемы и будущие ориентиры.

Тема 25. Региональные экономические организации на постсоветском пространстве

Особенности интеграции на постсоветском пространстве. Основные этапы. *Содружество Независимых Государств (СНГ)*. Предпосылки создания. Цели и задачи. Интеграционные тенденции в рамках СНГ. Основные проблемы экономического сотрудничества стран-членов. Россия и СНГ. *Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС)*. Цели. Основные органы. Механизм принятия решений. Ключевые области сотрудничества. *Новые приоритеты развития интеграции на пост советском пространстве*. ЗСТ – Таможенный союз – Единое экономическое пространство – Экономический союз. Новый механизм интеграционного развития. Перспективы вхождения новых участников. Таможенный союз ЕврАзЭС: формирование договорно-правовой базы, органы управления. Формирование единого экономического пространства РФ, Беларуси и Казахстана. Создание Евразийского экономического союза.



9. Образовательные технологии

Используются:

- Видеоматериалы (интервью и заявления руководителей ведущих корпораций мира, записи дискуссий, круглых столов, конференций, посвященных проблемам корпоративного управления)
- Разбор кейсов: студенты разбирают примеры из реальной российских, зарубежных ТНК и органов государственной власти
- В рамках курса предусмотрены мастер-классы экспертов и специалистов в области корпоративного управления.

10. Оценочные средства для текущего контроля и аттестации студента

а. Тематика заданий текущего контроля

Тест проводится в системе LMS (Learning Management System) и включает 40 вопросов. Вопросы теста могут носить как закрытый (единичный или множественный выбор из ограниченного числа вариантов), так и открытый характер (необходимость самостоятельной формулировки ответа на вопрос).

Тест проводится по результатам освоения первых четырех тем дисциплины, входящих в состав раздела «Интересы компаний на зарубежных рынках и технологии управления внешнеэкономической деятельностью в условиях изменения регулирования на международном, региональном и национальном уровнях».

б. Вопросы для оценки качества освоения дисциплины

1. Какие из перечисленных субъектов МЭО относятся к макроуровню:

- А. государства
- Б. ТНК
- В. органы государственного регулирования ВЭД
- Г. юридические лица

2. К таможенно-тарифным методам регулирования относятся:

- А. квоты;
- Б. лицензии;
- В. пошлины;
- Г. технические барьеры

3. Резкспорт это :

- А. вывоз из страны ранее ввезенных товаров;
- Б. ввоз в страну ранее вывезенных товаров;
- В. вывоз товаров с таможенной территории без обязательства об их обратном ввозе.



4. К встречной торговле относят:

- А. бартерные сделки;
- Б. компенсационные сделки;
- В. сделки на бирже;
- Г. толлинг.

5. К транспортным документам, обеспечивающим исполнение контракта относятся:

- А. счет-фактура;
- Б. упаковочный лист;
- В. коносамент;
- Г. сертификат происхождения.

6. Особенности услуги как товара являются:

- А. Неосязаемый характер
- Б. Возможность долгосрочного складирования и хранения
- В. Материальный характер

7. Понятие протекционизма означает:

- А. введение высоких пошлин на импортные товары.
- Б. комплексная система мер государства по защите отечественных производителей
- В. Введение высоких пошлин на экспортируемые товары
- Г. введение количественных ограничений во внешней торговле.

8. Либерализация внешнеэкономической деятельности представляет собой:

- А. Снятие всех административных рычагов воздействия на внешнеторговый оборот.
- Б. Ужесточение мер государственного контроля за внешнеторговым оборотом, притоком иностранного капитала.
- В. Полная отмена количественных ограничений во внешней торговле.
- Г. Комплекс государственных мероприятий по обеспечению свободного внешнеторгового оборота, снижение и отмена тарифных и нетарифных барьеров, обеспечение свободного притока иностранного капитала.

9. Какие из перечисленных мер государственной политики будут способствовать привлечению прямых иностранных инвестиций.

- А. Высокие импортные пошлины на ввоз товаров, в производство которых возможны иностранные инвестиции.
- Б. Развитая фондовая и валютная биржа.
- В. Жесткие экологические стандарты.



10. Какие обстоятельства будут препятствовать притоку прямых инвестиций в страну.

- А. Частое изменение уровня налогов.
- Б. Отсутствие валютных ограничений на перевод средств из страны.
- В. Требование об обязательном создании предприятий с иностранным участием в форме предприятий с участием местного капитала, причем на долю местных инвесторов должно приходиться не менее 51% акций создаваемой фирмы.

11. Независимые торговые обязательства Членов ВТО охвачены в приложениях к Соглашению о ВТО. Первые 3 соглашения в приложениях это:

- А. О сельском хозяйстве, Санитарные и Фитосанитарные Меры, и Технические Барьеры для Торговли
- Б. TRIPs, TRIMs, и Урегулирование Споров.
- В. GATT, GATS, и TRIPs.

12. В конце Соглашения о ВТО, имеются длинные и детализированные списки обязательств доступа на рынок каждой страны (тарифные уровни, и т.д.). Эти списки называются:

- А. перечни обязательств
- Б. перечни тарифных уступок
- В. протоколы временного применения
- Г. протоколы доступа на рынок

13. Первоначально, было 4 плюрилатеральных соглашения, теперь имеются два. Они охватывают гражданские самолеты и правительственное закупки. Какова уникальная характеристика этих соглашений?

- А. Принятие этих соглашений не требуется от всех членов ВТО.
- Б. Они управляются Конференцией ООН по Торговле и Развитию (UNCTAD).
- В. Они вступили в силу 2 годами раньше учреждения Общего Соглашения в 1948.

14. Какую роль Мировой Банк и МВФ имеют в ВТО?

- А. Голосующий статус
- Б. Власть вето
- В. Статус наблюдателя
- Г. Ни один из вышеупомянутых.



15. ВВП Соединенных Штатов – приблизительно в 10 раз больше Канадского. Если Канада имеет один голос в ВТО, то сколько голосов имеют США?

- А. 1000
- Б. 100
- В. 10
- Г. 1

16. Принцип РНБ обязывает страны-члены ВТО не дискриминировать между:

- А. аналогичными товарами импортируемыми из разных стран
- Б. импортными и отечественными товарами
- В. товарами и услугами
- Г. связанным и применяемым тарифом.

17. Принцип национального режима применяется

- А. Только к товарам
- Б. К товарам и услугам
- В. Товарам, услугам и объектам ИС
- Г. В отношении недискриминации отечественных инвесторов.

18. Применение каких из указанных мер не может быть обосновано статье XX ГАТТ – Общие исключения.

- А. Меры необходимые для защиты общественной морали
- Б. Меры в период войны
- В. Мер необходимые для защиты здоровья людей
- Г. Меры по предоставлению преференций партнерам по ЗСТ и ТС.

19. Разрешающая оговорка это решение стран-членов ВТО, в соответствии с которым разрешается

- А. применять меры против неправомерных действий других стран
- Б. предоставлять льготный режим развивающимся и наименее развитым странам
- В. превышать уровень связывания в специфических обстоятельствах
- Г. поддерживать свои бывшие колонии.

20. Что из перечисленного не является принципом регулирования торговли в рамках ВТО

- А. снижение тарифных барьеров
- Б. запрет количественных ограничений
- В. предоставление уступок и индивидуальные обязательства



21. В случае факта значительного роста импорта и для защиты отечественной отрасли члены ВТО

- А. могут увеличить тариф в два раза выше уровня связывания
- Б. не могут сделать ничего кроме повышения тарифа до уровня связывания
- В. могут ввести защитные меры если это развивающиеся страны
- Г. могут ввести специальные защитные меры после проведения расследования

22. В чем преимущество специфических пошлин.

- А. Они выше адвалорных пошлин
- Б. На них не распространяются обязательства РНБ
- В. Они более устойчивы к попыткам занижения таможенной стоимости.
- Г. Они не связываются в рамках ВТО

23. Таможенная стоимость используется

- А. Только для целей взимания пошлин и налогов
- Б. Для взимания таможенных платежей и статистического учета экспорта и импорта
- В. Для учета экспорта и импорта
- Г. Только для анализа тенденций развития торговли

24. Почему договорные пошлины всегда ниже автономных.

- А. Они применяются на основе взаимных обязательств в рамках торговых соглашений.
- Б. Они применяются только к ограниченной номенклатуре товаров.
- В. Они применяются только после консультаций.
- Г. Они применяются в отношении слабо развитых стран

25. Какой вид пошлин (адвалорные, специфические, комбинированные) более удобно применять для обложения импорта прогулочных яхт

- А. адвалорные
- Б. специфические
- В. комбинированные
- Г. адвалорные и специфические



16. Литература

1. Зуев В.Н. Наднациональные механизмы интеграции. М.: Магистр, 2013.
2. К.Стивенсон, MGK International Trade Consultant, Лондон в сотрудничестве с Центром торговой политики и права, Москва. Практическое руководство для российских экспортеров по антидемпинговой политике и процедурам Европейского сообщества. – М., 1998
3. Фаминский И.П. Глобализация – новое качество мировой экономики. М., Издательство «Магистр», 2009.
4. Зуев В.Н. Наднациональные механизмы интеграции. М.: Магистр, 2013.
5. Договор о Таможенном Союзе и Экономическом пространстве от 26 февраля 1999 года.
6. www.tsouz.ru
7. Буторина О.В. Международные экономические отношения. Базовые параметры. Справочник. Издательство: Весь Мир , 2013 г.
8. Фаминский И. П. Глобализация – новое качество мировой экономики. М., Изд-во «Магистр», 2009, сс.220-229
9. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005
10. Ридер «Актуальные проблемы деятельности региональных экономических объединений», Зуев В.Н., Островская Е.Я., Злоказова Н.Е., Москва, 2009
11. Европейский союз. Справочник. Под ред. О.В. Буториной, Ю.А. Борко, И.Д. Иванова. М.: «Деловая литература», 2003, 288 с. (339.9Е244);
12. Барановский К.Ю. Глубокий анализ североамериканской интеграции // США – Канада. Экономика, политика, культура. – 2006. - №10. – с. 114-122.
13. Буторина О. В. Понятие региональной интеграции: новые подходы. // Космополис. 2005. № 3 (13).
14. Генеральное соглашение по тарифам и торговле. Перевод текста ГАТТ, Женева, 1986.
15. Глобальное экономическое регулирование, отв. ред. Зуев В.Н, М.: Магистр, 2013. С.17-33.
16. Европа: вчера, сегодня, завтра. Отв.редактор Н.П.Шмелев. М., «Экономика», 2002;
17. Globalization in an age of crisis: multilateral economic cooperation in the twenty-first century / Ed. by Feenstra R. C.; Taylor A. M. – Chicago: The University of Chicago Press, 2014. – 422 с.
18. Rick Fawn. Globalising the Regional, Regionalising the Global: Volume 35, Review of International Studies. Cambridge University Press, May 2009
19. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».
20. Широков Г. К., Салицкий А. И. Тенденции современного развития. Глобализация и/или регионализация? (Регионализация и ее типы) // Восток. Афро-азиатские общества: история и современность. 2003. № 5. Октябрь. С. 85-96.
21. Бордачев Т.В. Пределы Европеизации. М.: ГУ-ВШЭ, 2007, 258с.;
22. George M. Korres. Regionalisation, Growth, and Economic Integration. Series: Contributions to Economics. 2007, 308 p.
23. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004



24. Суздальцев А.И. Постсоветское пространство: уходящая реальность. В сб. Мир вокруг России: 2017. М.: 2007.
25. Сайт ЕС: www.europa.eu
26. <http://www.ln.mid.ru/ns-dipecon.nsf/>
27. James Gerber. International Economics (5th Edition). The Pearson Series in Economics. 2010, 504 p.
28. Дюмулен И.И. Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004
29. Абалкина А. Азиатские страны в поисках оптимальной интеграционной модели. Проблемы Дальнего Востока, № 2, 2007, С. 74-83.
30. Договор о Комиссии таможенного союза от 6 октября 2007 года
31. Смбатян А.С., Международные торговые споры в ГАТТ/ВТО. Избранные решения (1952-2005), 2006
32. Азиатский многоугольник: конфликтность и потенциал интеграции. Под ред. Караганова С.А., Бордачева Т.В. М., Изд. Дом ГУ-ВШЭ, 2007 г.
33. F. Ortino and E.-V. Petersmaan (eds.), The WTO Dispute Settlement System 1995–2003, © 2004 Kluwer Law International.
34. Соглашение о создании Содружества Независимых Государств Минск, 8 декабря 1991 г.
35. Masahiro Kawai, Ganeshan Wignaraja. Asian FTAs: Trends, Prospects, and Challenges. ADB Economics Working Paper Series, No. 226, October 2010, p. 11.
36. [http:// www.wto.ru](http://www.wto.ru) , www.wto.org , www.economy.gov.ru
37. Устав Содружества Независимых государств, от 22 января 1993 года.
38. Мировая экономика в начале XXI века. Учебное пособие / Под общ.ред.: Л. М. Григорьев. М. : ДиректмедиаПублишинг, 2013.

17. Материально-техническое обеспечение дисциплины

В ходе занятий используется компьютер и проектор для демонстрации презентаций, видеоматериалов и др.