***Courses of Specialization “Financial Management in Public Sector” (Б.Пр.В.П.1)***

**Course abstract, Б.Пр.В.П.1.1, Contract and Procurement Management**

|  |  |
| --- | --- |
| **1. Course number, title, and ECTS** | **Б.Пр.В.П.1.1, Contract and Procurement Management, 6 ECTS**Course of SpecializationLectures – 28Seminars & Practical Classes –36Contact Hours – 64Self-study Hours – 164 |
| **2. Course instructors during Self-Evaluation year and site visit year** | Mrs. Elena Bogorad, visiting lecturerMr. Alexander Burkov, lecturerMrs. Natalya Maslova, Lecturer |
| **3. Prerequisites for the course** | Б.Пр.Б.16. Tools of GovernanceБ.Пр.Б.4. Law-1Б.Пр.Б.9. Public Finance  |
| **4. Course objectives in relation to total curriculum** | The course has the following main objectives:- know and use terminology and procurement regulation ; - to demonstrate purpose, objectives and principles of public procurement;- to prepare students for use the procurement methods. |
| **5. Learning outcomes** |  By the end of the course students should be able to:- know and use the public procurement regulation; - know rights and obligations of the officers or employees of procuring entities; - apply the rules of the substantiation and procurement planning; - be able to apply the order of implementation of procurement proceedings; - know the order of conclusion and execution of contract; - know about control, audit and challenge proceedings in public procurement |
| **6. Course description** | This course is aimed at the generation of knowledge and the development of practical skills in public procurement. The basic topics of the course are public procurement regulation, procurement methods, the basic terms of government contracts. The course is focused on the requirements of the procurement organization. |
| **7. Learning and teaching methods** | During the course the following techniques are used:* Lectures
* Seminars
* Case studies
* Group work and group discussions
* Abstract
 |
| **8. Major topics covered** | The main topics of the course are the following:1. Procurement regulation.
2. Divisions of the procurement entity.
3. Substantiation and procurement planning
4. Participation by suppliers and rules concerning description of the subject matter of the procurement
5. Methods of public procurement
6. Public contract
7. Control, audit and challenge proceedings
 |
| **9. Prescribed books and readings** | 1. Абакумова О.А. Правовой статус контрактного управляющего // Академический вестник. 2014. № 2 (28). С. 269-276;
2. Андреев Н.Ю. Критерии предпочтения, применимые в конкурсном отборе исполнителей государственного заказа // Горизонты экономики. 2013. № 4 (9). С. 32-37.
3. Андреева Л.В. Определение поставщиков (подрядчиков, исполнителей) высокотехнологичной и инновационной продукции (работ, услуг) для обеспечения государственных нужд по новому законодательству // Юрист. 2014. № 5. С. 28 - 32.
4. Анчишкина О.В. Постановка задач планирования государственных закупок в рамках Федеральной контрактной системы: опыт США и российские реалии // Вестник Института экономики РАН. 2011. № 2. С. 76-92.;
5. Арепьев А.В. «Конкурсная документация: основные разделы, содержание, формы и образцы документов»// Журнал «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» 2014 № 37 С.108-119
6. Балакин Д. Закупки высокотехнологичной продукции в новом Законе о контрактной системе // Конкуренция и право. 2013. № 3. С. 47 - 48.
7. Белов В.Е. Планирование в контрактной системе // Законы России: опыт, анализ, практика. 2013. № 11. С. 16-21;
8. Белогурова Е.Б. «Проблемные вопросы централизации закупок в рамках контрактной системы» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2014. № 37. С. 36-39;
9. Бурков А. В. Подводные камни электронных торгов // Госуслуги: планирование, учет, налоги. 2012. № 8. С. 65-69.
10. Бурков А.В. «Новые правила описания объекта закупки заказчиками и формирования предложения участниками электронных аукционов» // Журнал «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» 2014 № 35 С.92-94;
11. Бурков А.В.. «Некоторые вопросы технического регулирования в системе государственных и муниципальных закупок РФ»// Журнал «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» 2014 № 37 С.88-91
12. Бурков А. В. Новый этап электронизации государственных закупок. // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 39.
13. Бурков А.В., Аликин Е.А. «И снова о защите конкуренции» // Журнал «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» 2016 № 43 С.80-85;
14. Гавришев М.Ю. «Определение и обоснование начальных (максимальных) цен контрактов на лекарственные препараты для медицинского применения» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2014. № 35. С. 62-65
15. Государственный заказ как инструмент макроэкономического регулирования экономики / Н.В. Афанасьева; М-во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Сев.-Зап. гос. заочный технический ун-т. Санкт-Петербург, 2009. – 160 с.;
16. Государственные закупки и конкуренция: учебное пособие / В. А. Галанов, О. А. Гришина, С. Р. Шибаев. - Москва : ИНФРА-М, 2010;
17. Джужома В.В. «Проблемы правового регулирования контрактных отношений. Общее описание новаций Федерального закона № 44-ФЗ по сравнению с Федеральным законом № 94-ФЗ» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 42. С. 62-71.
18. Джужома В.В. «Мониторинг практики использования новых способов определения поставщика (подрядчика, исполнителя). // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2016. № 44. С. 48-55.
19. Дорошенко Т.Г., Суханова И.А. Подрядные торги в строительстве: требования к участникам закупки // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2012. № 6. С. 71-74;
20. Еременко Н. В., Зарипов И. Р. ОБЗОР ЖАЛОБ на действия (бездействие) операторов электронных площадок // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 40. С. 132-137.\
21. Иванова В.О. Трансформация моделей построения государственных закупок // ФӘн-наука. 2013. № 6 (21). С. 5-10;
22. Илюшин Д.М. «Анализ практики создания и функционирования контрактных служб, назначения и работы контрактных управляющих» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 42. С. 108-113
23. Кичанов С.В. Порядок описания объекта закупки // Здравоохранение. 2014. № 6. С. 42-51;
24. Комментарий к Федеральному закону «О контрактной системе в сфере закупок товаров работ услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» №44-ФЗ. С постатейными материалами и подзаконными актами Контрактная система в вопросах и ответах / О.А. Беляева. – Москва: Книжный мир, 2014;\
25. Контрактная система в сфере государственных закупок России и США (сравнительно-правовое исследование) / Тасалов Ф.А. – Москва: Проспект, 2014. – 240 с.
26. Корякин В.М. Антикоррупционная экспертиза документации о закупках товаров, работ и услуг для государственных нужд // Журнал российского права. 2014. № 5. С. 66 - 75.
27. Кузнецов К.В. «Коллегиальные решения. Особенности работы закупочных комиссий по 44-ФЗ» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 40. С. 81-87.
28. Кузнецов К.В. «Техническое задание и проект контракта: практика приобретения продукции конкретного производителя» // Журнал «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» 2016 № 44 С.76-81;
29. Кулакова Н.В. «Обоснование начальной (максимальной) цены контракта и лимиты бюджетных обязательств» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2016. № 44 С. 126-129;
30. Лапина Е.Б. Вопросы управления эффективностью в сфере государственных закупок // Администратор суда. 2014. № 2. С. 34 – 39;
31. Мамченко О.П., Хвалынский Д.С. Условия эффективного функционирования уполномоченных на размещение заказов органов власти // В сборнике: Актуальные исследования гуманитарных, естественных, общественных наук материалы II Всероссийской научно-практической конференции (Новосибирск, 31 августа 2013). Центр содействия развитию научных исследований. Новосибирск, 2013. С. 83-89;
32. Маслова Н. С. [Определение начальной (максимальной) цены контракта, цены контракта, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем). Практические рекомендации](http://publications.hse.ru/view/152943030) // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2014. № 35. С. 46-53
33. Мохов А.А. О закупках редких лекарственных препаратов для обеспечения государственных нужд в лечении редких заболеваний // Законы России: опыт, анализ, практика. 2013. № 11. С. 39 – 42;
34. Пахомов Ю.Г., Пахомова Л.М. «Описание объекта закупки: проблемные вопросы теории и практики» // Журнал «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» 2016 № 44 С.120-123;
35. Пискарев А.И. «Расчет начальной (максимальной) цены государственного контракта на выполнение подрядных работ» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2014. № 35. С. 66-73.\
36. Пружинина О.П. К вопросу об оценке заявок на участие в открытом конкурсе по критерию «функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара» // Человек: преступление и наказание. 2013. № 2. С. 101-104;
37. Рудченко А.Д., Малеев В.И. «Особенности применения инструментальных средств анализа информации об участниках закупки» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2014. № 37. С. 62-69
38. Рыжова Н.Б. Электронные торги - шаг к формированию единого экономического пространства // Финансы и кредит. 2013. № 2. С. 47-53.
39. Рынок товаров и услуг для государственных нужд (государственный товарный рынок) / В.А. Галанов – Москва: Инфра-М, 2010.
40. Сакалова Р.М. Планирование закупок для государственных и муниципальных нужд: анализ нового законодательства // Молодой ученый. 2014. № 1. С. 251-254;
41. Серажетдинов Р.Р. «Порядок оценки заявок, окончательных предложений участников закупки» // Журнал «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» 2014 № 37 С.40-49
42. Серажетдинов Р.Р., Маслова Н.С., Кинякин Р.Е., Зарипов И.Р. Порядок оценки заявок, окончательных предложений участников закупки. Практическое пособие. Издание 2-ое, дополненное и переработанное, Москва, 2015 г.
43. Сергеева В.А. «Нормирование закупок для обеспечения государственных (муниципальных) нужд. // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2016. № 42. С. 16-39.
44. Сергеева В.А. «Нормирование закупок для обеспечения государственных (муниципальных) нужд. Часть 3. Нормирование свойств// Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2016. № 43. С. 18-27
45. Тесаков С.Н., Плисс И.П., Говорова М.А. «Подход к разработке методики оценки однородности результатов НИР» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2014. № 35. С. 53-61;
46. Толстобоков О.Н. «Ошибки планов-графиков в переходный период развития контрактной системы» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2014. № 35. С. 82-91;
47. Управление закупками и поставками / М.Р. Линдерс. – Москва: Юнити-Дана, 2013. – 751 с.
48. Федоров А.А. Установление требований к закупаемым лекарственным средствам // Здравоохранение. 2014. № 9. С. 44-51;
49. Хвалынский Д.С. Почему английские аукционы «буксуют» на российских дорогах // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. 2014. № 40. С. 333-337
50. Хвалынский Д.С. О некоторых решениях актуальных проблем публичных заку-почных аукционов в России // Актуальные проблемы экономики и права. 2014. № 3 (31). С. 95-99
51. [Шамрин А. Т.](http://www.hse.ru/org/persons/205963), Маслова Н. С., [Еременко Н. В.](http://www.hse.ru/org/persons/4556935) [Основные результаты закупочной деятельности в рамках контрактной системы в 2014 году](http://publications.hse.ru/view/152945578) // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 40. С. 40-55.
52. Шамрин А.Т., Маслова Н.С. « Профессиональные стандарты. Настоящее и будущее» // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 42. С. 10-15
53. Шиповальникова Ю.Г. Особенности проведения конкурса с ограниченным участием и двухэтапного конкурса, предусмотренные законом о контрактной системе // Законы России: опыт, анализ, практика. 2013. № 11. С. 27-31.
 |
| **10. Way of examining** | The assessment criteria and grade system are the following:

|  |  |
| --- | --- |
| *Mark’s components* | *Weight in the final mark* |
| Current control in seminars | 0.2 |
| Essay and presentation | 0.4 |
| Exam | 0.4 |

 |