

Программа учебной дисциплины «Английское контрактное право»

Утверждена

Академическим советом ООП

Протокол № 4 от 19 июня 2018 г.

Автор	Кутнакс Ник, солиситор (Англия и Уэльс), nik.kutnaks@gmail.com
Число кредитов	4
Контактная работа (час.)	32
Самостоятельная работа (час.)	82
Курс	4
Формат изучения дисциплины	Без использования онлайн-курса

I. ЦЕЛЬ, РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И ПРЕРЕКВИЗИТЫ

Целью освоения дисциплины «Английское контрактное право» является овладение студентами основными источниками и институтами английского контрактного права.

В результате освоения дисциплины

студент: **способен:**

- выявлять научную сущность проблем в профессиональной области;
- решать проблемы в профессиональной деятельности на основе анализа и синтеза;
- работать с информацией: находить, оценивать и использовать информацию из различных источников, необходимую для решения научных и профессиональных задач (в том числе на основе системного подхода)
- осуществлять производственную или прикладную деятельность в международной среде;
- квалифицировать юридические факты и применять к ним действующие нормы права;
- анализировать и обрабатывать юридически значимую информацию посредством использования формально-юридического, сравнительно-правового и иных специальных методов познания.

II. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема № 1.

Введение в английское право

1. Краткая история английского договорного права и его роль в британской политико-экономической системе, ключевая роль свободы договора в развитии английского договорного права;
2. Основные источники английского права (прецедентное право, законодательные акты, международные источники права, Акт о правах человека 1998 (*Human Rights Act 1998*), право ЕС);
3. Дуализм в английском праве: общее право и право справедливости (исторические предпосылки, Законы о судостроительстве (*Judicature Acts*), современное сосуществование двух систем;

4. Юридическая профессия в Англии и Уэльсе (роль солиситоров и барристеров, профессиональные ассоциации и регуляторы, основные этические принципы);
5. Структура английской судебной системы (уголовная и гражданская судебные системы, назначение судебного состава).

Тема № 2.

Заключение договоров по английскому праву

1. Влияние отсутствия гражданской кодификации в английском праве на структурирование и наполнение контракта;
2. Необходимые формальности:
 - оферта (разграничение оферты и предложения вести переговоры, аукционные торги, тендеры, магазины, прекращение оферты);
 - акцепт (отправка акцепта, акцепт как встречная оферта, акцепт по умолчанию)
 - встречное предоставление (история доктрины встречного предоставления («*consideration*»), роль в современном контрактном праве);
 - намерение создать правоотношения.
3. Основные условия и соглашения о намерениях («*termsheet*»).
4. **Судебная практика:**
 - *Carlill v Carbolic Smoke Ball Co* [1893] 1 QB 256;
 - *Pharmaceutical Society of Great Britain v Boots Cash Chemists* [1953] 1 QB 401;
 - *Fisher v Bell* [1961] 1 QB 394;
 - *Dickinson v Dodds* (1876) 2 Ch D 463;
 - *Felthouse v Bindley* [1862] EWHC CP J35;
 - *Butler Machine Tool v Ex-Cell-O Corporation* [1979] 1 WLR 401;
 - *Hyde v Wrench* (1840) 49 ER 132;
 - *Adams v Lindsell* (1818) 106 ER 250;
 - *Balfour v Balfour* [1919] 2 KB 571;
 - *Esso Petroleum v Customs & Excise* [1971] 1 WLR 1;
 - *Chappel v Nestle* [1960] AC 87;
 - *Twiddle v Atkinson* [1861] EWHC QB J57;
 - *Collins v Godefrey* (1831) 1 B & Ad 950;
 - *Foakes v Beer* (1883-84) LR 9 App Cas 605.

Тема № 3.

Основные типы договорных условий (часть I)

1. Прямо выраженные условия («*express terms*»): устные, письменные и смешанные договоры;
2. Акцессорные договоры («*collateral contracts*»);
3. Подразумеваемые условия («*implied terms*»): «*implied in law*» и «*implied in fact*»;
4. Различия между основными типами договорных условий: «*condition*», «*warranty*», «*innominate term*» и их значение;
5. Условия по ограничению ответственности;
6. Принцип толкования договора *contra proferentem*;
7. Возможность определения правил толкования договора самими сторонами.
8. **Судебная практика:**
 - *Oscar Chess v Williams* 1 All ER 325;
 - *Hunton v Warren* [1836] EWHC Exch J61;
 - *Hong Kong Fir Shipping v Kawasaki Kisen Kaisha* [1962] 2 QB 26;
 - *Lombard North Central v Butterworth* [1987] QB 527;
 - *Shirlaw v Southern Foundries* [1939] 2 KB 206;

- *Alley v Marlborough Court* [1949] 1 KB 532.

Тема № 4.

Основные типы договорных условий (часть II)

1. Толкование договоров английскими судами: основные принципы и последняя судебная практика;
2. Возврат к буквальному толкованию договоров?;
3. Типовые («boilerplate») условия договора и их значение;
4. Оговорки об исключении ответственности: исполнимость по общему праву, *Unfair Contract Terms Act 1977*.

Тема № 5.

Ошибка (mistake) и доктрина недостижимости цели договора (frustration)

1. Ошибка при заключении договора: ошибка в отношении предмета договора, достижимости его цели, качества товара;
2. Обоюдная ошибка;
3. Ошибка одной из сторон;
4. Последствия ошибки по общему праву и по праву справедливости;
5. Доктрина недостижимости цели договора («frustration») и ее отличия от форс-мажора;
6. Форс-мажор в договорах по английскому праву.
7. **Судебная практика:**
 - *Couturier v Hastie* [1856] UKHL J3;
 - *Bell v Lever Bros* [1932] AC 161;
 - *Leaf v International Galleries* [1950] 2 KB 86;
 - *Smith v Hughes* (1871) LR 6 QB 597.

Тема № 6.

Договоры, противоречащие закону (illegal contracts) и принуждение к заключению договора (duress)

1. Договоры, противоречащие законодательным актам;
2. Договоры, противоречащие общему праву;
3. Договоры, противоречащие свободе торговли, практические проблемы, связанные с положениями об ограничении конкуренции в акционерных соглашениях;
4. Различие между незаконностью самого договора и незаконностью его исполнения;
5. Принуждение к заключению договора («duress»), злоупотребление влиянием («undue influence»);
6. Доктрина экономического принуждения.
7. **Судебная практика:**
 - *Barton v Armstrong* [1976] AC 104;
 - *Skeate v Beale* [1840] 11 Ad & El 983;
 - *Occidental Worldwide Investment Corporation v Skibs (The Sibeon & Sibotre)* [1976] 1 Lloyds Rep 293;
 - *North Ocean Shipping v Hyundai Construction (The Atlantic Baron)* [1979] QB 705;
 - *The Universal Sentinel* [1983] 1 AC 366;
 - *Patel v Mirza* [2016] UKSC 42.

Тема № 7.

Ответственность за введение в заблуждение (misrepresentation)

1. Исходная позиция английского контрактного права: «*caveat emptor*»;
2. Обязательства продавца по раскрытию информации до вступления в правоотношения с покупателем;
3. Определение «введения в заблуждение» («*misrepresentation*»): заявление о факте или выражение мнения, умалчивание о существенных фактах;
4. Категории «*misrepresentation*»: *innocent/negligent/fraudulent*;
5. Меры защиты невиновной стороны при введении в заблуждение;
6. Мера защиты «*rescission*» и ее практические последствия.
7. **Судебная практика:**
 - *Philips v Brooks* [1919] 2 KB 243;
 - *Lewis v Avery* [1971] 3 WLR 603.

Тема № 8.

Нарушение договора и меры защиты

1. Права невиновной стороны при нарушении договора;
2. Существенное нарушение («*anticipatory breach*») и отказ от исполнения («*repudiatory breach*»);
3. Различия между «*condition*», «*warranty*» и «*innominate term*»;
4. «*Causation*», «*remoteness*» и «*mitigation*»;
5. Основные типы договорных убытков и методика расчета убытков за нарушение договора;
6. Расчет убытков на примерах сделок M&A;
7. Запрет на включение в договор условий о неустойке («*rule against penalties*») и особенности структурирования договоров в свете последней судебной практики;
8. Частичная предоплата и задатки;
9. Меры защиты по праву справедливости: исполнение в натуре («*specific performance*») и судебный запрет («*injunction*»);
10. Убытки вместо исполнения в натуре («*damages in lieu of specific performance*»).
11. **Судебная практика:**
 - *White & Carter (Concils) Ltd v McGregor* [1961] UKHL 5;
 - *Hadley v Baxendale* (1854) 9 Ex Ch 341;
 - *Victoria Laundry (Windsor) Ltd v Newman Industries Ltd* [1949] 2 KB 528;
 - *Czarnikow v Koufos (The Heron II)* [1969] 1 AC 350;
 - *Dunlop v New Garage* [1915] AC 79;
 - *Cohen v Roche* [1927] 1 KB 169.

III. ОЦЕНИВАНИЕ

3.1. Формула определения результирующей оценки по дисциплине

Преподаватель оценивает работу студентов на семинарских занятиях:

преподавателем оценивается активность студентов в дискуссиях, правильность решения задач на семинаре, заинтересованность в коллективных обсуждениях проблематики семинарского занятия. Оценки за работу на семинарских занятиях преподаватель выставляет в рабочую ведомость. Оценка по 10-балльной шкале за работу на семинарских занятиях определяется перед промежуточной аттестацией – $O_{\text{ауд}}$.

Накопленная оценка по дисциплине рассчитывается по следующей формуле: $O_{\text{нак}} = O_{\text{ауд}}$

Способ округления накопленной оценки по дисциплине: арифметический.

Результирующая оценка по дисциплине рассчитывается по следующей формуле, где $O_{\text{ЭКЗ}}$ – оценка за промежуточную аттестацию в форме экзамена:

$$\text{Орез} = 0,5 * \text{Онак} + 0,5 * \text{Оэкз}$$

При выставлении результирующей оценки по дисциплине учитываются следующие оценки: оценка, полученная студентом на экзамене; оценка за работу на семинарских занятиях. Способ округления результирующей оценки по дисциплине: арифметический.

В диплом выставляется результирующая оценка по учебной дисциплине.

3.2. Критерии оценивания по элементам текущего контроля

3.3. Критерии оценивания по результатам промежуточной аттестации (экзамен)

<i>Содержание ответа</i>	<i>Оценка по 10-балльной шкале</i>	<i>Оценка по 5-балльной шкале</i>
Знания по предмету полностью отсутствуют.	1 – неудовлетворительно	Неудовлетворительно – 2
Экзаменуемый не знает до конца ни одного вопроса, путается в основных базовых понятиях дисциплины, не в состоянии раскрыть содержание основных общетеоретических терминов дисциплины.	2 – очень плохо	
Отдельные фрагментарные правильные мысли все же не позволяют поставить положительную оценку, поскольку в знаниях имеются существенные пробелы и курс в целом не усвоен.	3 – плохо	
Ответы на вопросы даны в целом правильно, однако неполно. Логика ответов недостаточно хорошо выстроена. Пропущен ряд важных деталей или, напротив, в ответе затрагивались посторонние вопросы. Слабое участие в дискуссии по ответам других экзаменуемых. Базовая терминология дисциплины в целом усвоена.	4 – удовлетворительно	Удовлетворительно – 3
Ответы на вопросы даны в целом правильно, однако ряд серьезных дефектов логики и содержания ответов не позволяет поставить хорошую оценку. Была попытка участвовать в дискуссии по ответам других экзаменуемых. Базовая терминология дисциплины усвоена хорошо.	5 – весьма удовлетворительно	

<p>Вопросы раскрыты достаточно полно и правильно. Была удачная попытка дополнять и уточнять ответы других экзаменуемых. По знанию базовой терминологии дисциплины замечаний нет.</p>	<p>6 – хорошо</p>	
<p>Вопросы раскрыты полно и правильно. Активное участие в дискуссии по другим ответам. Безупречное знание базовой терминологии дисциплины. Однако отдельные дефекты логики и содержания ответов все же не позволяют оценить его на «отлично».</p>	<p>7 – очень хорошо</p>	<p>Хорошо – 4</p>
<p>Вопросы раскрыты достаточно полно и правильно. Активное участие в дискуссии по ответам других экзаменуемых. Безупречное знание базовой терминологии дисциплины, умение раскрыть содержание понятий.</p>	<p>8 – почти отлично</p>	
<p>На все вопросы даны правильные и точные ответы. Показано знакомство с проблемами дисциплины. Сделан ряд правильных дополнений и уточнений к ответам других экзаменуемых. Безупречное знание базовой терминологии дисциплины, умение раскрыть и прокомментировать содержание понятий.</p>	<p>9 – отлично</p>	
<p>Ответ отличается четкая логика и знание материала далеко за рамками обязательного курса. Точное понимание рамок каждого вопроса. Даны ссылки на первоисточники – монографии и статьи. Обоснована собственная позиция по отдельным проблемам дисциплины. Сделаны правильные дополнения и уточнения к ответам других экзаменуемых. Ответ отличается безупречное знание базовой терминологии дисциплины, умение «развернуть» понятие в полноценный ответ по теме.</p>	<p>10 – блестяще</p>	<p>Отлично – 5</p>

IV. ПРИМЕРЫ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

4.1. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости студентов

4.2. Оценочные средства для промежуточной аттестации (вопросы для экзамена)

1. Краткая история английского договорного права и его роль в британской политико-экономической системе, ключевая роль свободы договора в развитии английского договорного права.
2. Основные источники английского права (прецедентное право, законодательные акты, международные источники права, Акт о правах человека 1998 (*Human Rights Act 1998*), право ЕС).
3. Дуализм в английском праве: общее право и право справедливости (исторические предпосылки, Законы о судеустройстве (*Judicature Acts*), современное сосуществование двух систем.
4. Юридическая профессия в Англии и Уэльсе (роль солиситоров и барристеров, профессиональные ассоциации и регуляторы, основные этические принципы).
5. Структура английской судебной системы (уголовная и гражданская судебные системы, назначение судебного состава).
6. Влияние отсутствия гражданской кодификации в английском праве на структурирование и наполнение контракта.
7. Необходимые формальности для заключения контракта: оферта, акцепт, встречное предоставление, намерение создать правоотношения.
8. Основные условия и соглашения о намерениях («*termsheet*»).
9. Прямо выраженные условия («*express terms*»): устные, письменные и смешанные договоры.
10. Акцессорные договоры («*collateral contracts*»).
11. Подразумеваемые условия («*implied terms*»): «*implied in law*» и «*implied in fact*».
12. Различия между основными типами договорных условий: «*condition*», «*warranty*», «*innominate term*» и их значение.
13. Условия по ограничению ответственности.
14. Принцип толкования договора *contra proferentem*.
15. Возможность определения правил толкования договора самими сторонами.
16. Толкование договоров английскими судами: основные принципы и последняя судебная практика.
17. Типовые («*boilerplate*») условия договора и их значение.
18. Оговорки об исключении ответственности: исполнимость по общему праву, *Unfair Contract Terms Act 1977*.
19. Ошибка при заключении договора: ошибка в отношении предмета договора, достижимости его цели, качества товара.
20. Обоюдная ошибка.
21. Ошибка одной из сторон.
22. Последствия ошибки по общему праву и по праву справедливости.
23. Доктрина недостижимости цели договора («*frustration*») и ее отличия от форс-мажора.
24. Форс-мажор в договорах по английскому праву.
25. Договоры, противоречащие законодательным актам.
26. Договоры, противоречащие общему праву.
27. Договоры, противоречащие свободе торговли, практические проблемы, связанные с положениями об ограничении конкуренции в акционерных соглашениях.
28. Различие между незаконностью самого договора и незаконностью его исполнения.
29. Принуждение к заключению договора («*duress*»), злоупотребление влиянием («*undue influence*»).
30. Доктрина экономического принуждения.
31. Исходная позиция английского контрактного права: «*caveat emptor*».
32. Обязательства продавца по раскрытию информации до вступления в правоотношения с покупателем.

33. Определение «введения в заблуждение» («*misrepresentation*»): заявление о факте или выражение мнения, умалчивание о существенных фактах.
34. Категории «*misrepresentation*»: *innocent/negligent/fraudulent*.
35. Меры защиты невиновной стороны при введении в заблуждение.
36. Мера защиты «*rescission*» и ее практические последствия.
37. Права невиновной стороны при нарушении договора.
38. Существенное нарушение («*anticipatory breach*») и отказ от исполнения («*repudiatory breach*»).
39. Различия между «*condition*», «*warranty*» и «*innominate term*».
40. «*Causation*», «*remoteness*» и «*mitigation*».
41. Основные типы договорных убытков и методика расчета убытков за нарушение договора.
42. Расчет убытков на примерах сделок M&A.
43. Запрет на включение в договор условий о неустойке («*rule against penalties*») и особенности структурирования договоров в свете последней судебной практики.
44. Частичная предоплата и задатки.
45. Меры защиты по праву справедливости: исполнение в натуре («*specific performance*») и судебный запрет («*injunction*»).
46. Убытки вместо исполнения в натуре («*damages in lieu of specific performance*»).

V. РЕСУРСЫ

5.1. Основная литература

1. McKendrick E. Contract Law, Text Cases and Materials. 11th edn. Oxford University Press. 2016. (доступно по подписке НИУ ВШЭ)

5.2. Программное обеспечение

№№ п/п	Наименование	Условия доступа
1.	Microsoft Windows 7 Professional RUS Microsoft Windows 10 Microsoft Windows 8.1 Professional RUS Microsoft Windows XP	Из внутренней сети университета (договор)
2.	Microsoft Office Professional Plus 2010	Из внутренней сети университета (договор)

5.3. Профессиональные базы данных, информационные справочные системы, интернет-ресурсы (электронные образовательные ресурсы)

№№ п/п	Наименование	Условия доступа
<i>Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы</i>		
1.	Консультант Плюс	Из внутренней сети университета (договор)
2.	Электронно-библиотечная система Юрайт	URL: https://biblio-online.ru/
3.	Электронно-библиотечная система	URL: http://znanium.com/

	Знаниум.ком	
	<i>Интернет-ресурсы (электронные образовательные ресурсы)</i>	
1.	Открытое образование	URL: https://openedu.ru/

5.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные аудитории для лекционных занятий по дисциплине обеспечивают использование и демонстрацию тематических иллюстраций, соответствующих программе дисциплины, в составе:

- ПЭВМ с доступом в Интернет (операционная система, офисные программы, антивирусные программы);
- мультимедийный проектор с дистанционным управлением.
-

Учебные аудитории для самостоятельных занятий по дисциплине оснащены оборудованием с возможностью подключения к сети Интернет и доступом к электронной информационно-образовательной среде НИУ ВШЭ.