

Программа учебной дисциплины «Институциональная экономика»

Утверждена

Академическим советом ООП

Протокол № 01 от «01» февраля 2018 г.

Автор	Полищук Л.И., к.э.н., lpolishchuk@hse.ru
Число кредитов	3
Контактная работа (час.)	40
Самостоятельная работа (час.)	74
Курс	1
Формат изучения дисциплины	Без использования онлайн курса

I. ЦЕЛЬ, РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И ПРЕРЕКВИЗИТЫ

Целями освоения дисциплины "Институциональная экономика " являются:

- формирование у студентов развернутого представления о текущем развитии новой институциональной теории, основных инструментов и подходов,
- развитие компетенций, позволяющих использовать соответствующий инструментарий для решения практических проблем.

В результате освоения дисциплины студент должен:

- Знать основные понятия институциональной экономики;
- Владеть современным инструментарием институционального анализа;
- Уметь применять методы институционального анализа к исследованию социально-экономических явлений и процессов.

Изучение данной дисциплины базируется на следующих дисциплинах:

- Макроэкономика (продвинутый уровень);
- Микроэкономика (продвинутый уровень);
- Эконометрика (продвинутый уровень).

Программа рассчитана на студентов, ранее не слушавших курс институциональной экономики в бакалавриате.

Основные положения дисциплины могут быть использованы студентом при выполнении выпускной квалификационной работы (магистерской диссертации).

II. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Введение в институциональный анализ

Исследовательские программы в экономической теории. Новая институциональная экономическая теория как особая исследовательская программа. Поведенческие предпосылки новой институциональной теории. Методологический индивидуализм. Ограниченная рациональность. Оппортунистическое поведение.

Предметное поле новой институциональной экономической теории. Современные направления исследования: теория трансакционных издержек, теория прав собственности, теория контрактов, новая экономическая история.

Нормы и правила. Компоненты правил. Личные и социальные правила. Понятие института. Функции институтов: координационная и распределительная.

Формальные и неформальные институты. Соотношение формальных и неформальных институтов.

Иерархия институтов. Институциональная среда и институциональные соглашения. Конституционные и экономические правила. Контракты.

2. Права собственности

Правила и права. Права собственности. Англо-саксонская и континентальная традиции. Права собственности как набор правомочий (расщепление прав собственности). Исключительность правомочий.

Спецификация прав собственности. Значение спецификации прав собственности для экономического обмена. «Трагедия общего».

Размывание прав собственности. Причины и последствия размывания прав собственности.

3. Транзакции и трансакционные издержки

Понятие транзакции. Виды транзакции по Дж.Коммонсу: транзакции сделки, управления и рациирования. Транзакции по О.Уильямсону. Понятие специфичности активов. Основные параметры транзакций (частота, неопределенность, специфичность активов) и выбор механизма управления транзакциями.

Понятие трансакционных издержек. Трансакционные и производственные издержки. Классификации трансакционных издержек. Издержки координации и мотивации: классификация Милгрота – Робертса. Классификация Норта-Эггертсона.

Виды трансакционных издержек и способы их снижения. Издержки поиска информации и выявления альтернатив. Издержки измерения. Исследуемые, опытные и доверительные блага. Издержки ведения переговоров и заключения контрактов. Издержки защиты контракта от третьих лиц. Издержки контроля за соблюдением контрактов и оппортунистического поведения. Предконтрактный оппортунизм: ухудшающий отбор. Постконтрактный оппортунизм: субъективный риск, отлынивание, вымогательство. Способы снижения рисков оппортунистического поведения.

Подходы к количественному анализу трансакционных издержек.

4. Внешние эффекты и теорема Коуза

Проблема внешних эффектов в экономической теории. Понятие внешних эффектов. Виды внешних эффектов. Традиционный подход к решению проблемы внешних эффектов.

Теорема Коуза. Значение теоремы Коуза. Роль спецификации прав собственности в условиях ненулевых трансакционных издержек. Теорема Познера.

Сравнительный анализ различных режимов собственности. Свободный доступ. Коммунальная собственность. Частная собственность. Государственная собственность.

5. Теория контрактов и организаций

Понятие контрактов. Контракты в экономическом и юридическом смысле. Явные и неявные контракты.

Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов.

Юридическая классификация контрактов Г.МакНейла: классические, неоклассические и отношенческие контракты. Выбор способа контрактации в зависимости от характеристик трансакций.

Выбор между иерархией (фирмой) и рынком. Издержки и выгоды рыночного взаимодействия и границы рынка. Фирма как сеть контрактов. Издержки и выгоды иерархии. Границы фирмы.

Виды фирм. Сравнительные преимущества и недостатки различных видов фирмы (частнопредпринимательская фирма, партнерство, открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы).

Гибридные институциональные соглашения. Сети.

6. Коллективные действия и теория государства

Проблема коллективных действий. Параметры групп и благ как факторы проблемы коллективных действий. Недопроизводство общественных благ.

Решение проблемы коллективных действий: уровень институциональных соглашений. Роль доверия в решении проблемы коллективных действий. Социальный капитал. Невозможность решения проблемы коллективного действия: значение государства.

Понятие государства. Основные функции государства.

Эксплуататорские теории происхождения государства. Насилие и власть в экономической теории. Равномерное распределение потенциала насилия – экономическая теория анархии. Неравномерное распределение потенциала насилия – генезис государства. Модель оседлого бандита МакГира-Олсона.

Теории общественного договора.

Функционирование государства, стимулы правителя и агентские проблемы.

7. Неформальная экономика

Экономическая природа неформального сектора. Различные определения неформальной экономики. Неформальная экономика и неформальные институты. Роль неформальной экономики.

Институциональные соглашения в неформальной экономике. Гаранты правил в неформальной экономике. Сравнительные преимущества и недостатки неформальной экономики.

Методы оценки размеров неформальной экономики. Неформальная экономика в эмпирических исследованиях.

8. Институциональные изменения

Понятие институциональных изменений. Институциональное равновесие. Спонтанные и целенаправленные институциональные изменения.

Схема и траектории институциональных изменений.

Зависимость от траектории предшествующего развития. Эффект блокировки. Институциональная ловушка.

Политический рынок и рынок институтов.

III. ОЦЕНИВАНИЕ

Текущий контроль предусматривает:

- Контрольная работа;
- учет выполнения домашнего задания.

Оценки по всем формам текущего контроля выставляются по 10-ти балльной шкале.

Итоговая зачетная работа (итоговый контроль) проводится в письменной форме. Студенту предлагается за 180 мин решить задачи и ответить на контрольные вопросы по материалам лекций, при этом он может пользоваться своим конспектом.

Порядок формирования оценок по дисциплине

Итоговая оценка по учебной дисциплине складывается из следующих элементов:

Итоговая оценка = [0.1(оц. за дом. задание) + 0.3(оц. за контрольную работу) + 0.6(оц. за экзамен)]

IV. ПРИМЕРЫ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Примеры вопросов для письменных работ

1. Является ли ограниченная рациональность индивидов необходимым условием существования возможности оппортунистического поведения со стороны других индивидов?

2. Как связаны ограниченность информации и возникновение привычек?
3. Всегда ли нарушение правила нежелательно с экономической точки зрения?
4. Всегда ли следование правилам способствует максимизации полезности индивида?
5. Всегда ли наличие регулярности в поведении означает существование соответствующего института?
6. Как могут соотноситься между собой формальные и неформальные правила в статике и в динамике?
7. Каким образом индивид может воздействовать на институциональную среду? Приведите примеры.
8. Каким образом институциональные соглашения могут воздействовать на институциональную среду? Приведите примеры.
9. Каким образом институциональная среда может воздействовать на институциональные соглашения? Приведите примеры.
10. Всегда ли государство заинтересовано в спецификации прав собственности?
11. В чем заключается разница между континентальным и англосаксонским подходами к рассмотрению прав собственности?
12. Чем трансакция отличается от обмена товарами (услугами)?
13. Каковы основные способы снижения издержек заключения контрактов?
14. Как соотносятся рост трансакционного сектора экономики и рост трансакционных издержек? Какие факторы следует учитывать, оценивая величину и динамику трансакционных издержек?
15. В чем заключаются сравнительные преимущества и недостатки государственного регулирования проблемы внешних эффектов?
16. В чем заключается общий смысл теоремы Коуза?
17. Что понимается под «эффектом дохода» в теореме Коуза?
18. В каком случае в условиях коммунального режима собственности на некое благо возникнет проблема его сверхиспользования? Его недоиспользования?
19. Какие гарантии против оппортунистического поведения в форме вымогательства существуют в рамках различных механизмов управления трансакциями?
20. Какие типы трансакционных издержек характерны для внутрифирменного и рыночного обменов?
21. Какими преимуществами обладает государство как агент по производству общественных благ?
22. Должно ли государство во всех случаях самостоятельно производить общественные блага?
23. Чем различаются подходы Т. Гоббса и Дж. Локка к пониманию социального контракта?
24. Может ли успешный поиск ренты одной из действующих в обществе распределительных коалиций привести к росту общественного благосостояния?
25. В каких случаях отклонение от нормы не приводит к ее изменению?

26. В чем состоит различие между спонтанными и целенаправленными институциональными изменениями?
27. Всегда ли институциональные изменения способствуют росту эффективности использования ресурсов?

Список вопросов для проверки качества усвоения дисциплины

1. Методологические предпосылки новой институциональной экономической теории.
2. Понятие правила (нормы). Понятие института.
3. Координационная и распределительная функции институтов.
4. Формальные и неформальные правила. Варианты соотношения формальных и неформальных правил.
5. Иерархия правил. Институциональная среда и институциональные соглашения
6. Права собственности. Спецификация и размывание прав собственности.
7. Понятие трансакции. Виды трансакций по Коммонсу. Трансакции сделки, управления и рациионирования.
8. Понятие трансакции по О.Уильямсону. Ключевые характеристики трансакции.
9. Понятие трансакционных издержек. Классификации трансакционных издержек.
10. Издержки поиска и переработки информации.
11. Издержки измерения. Виды благ в зависимости от величины издержек измерения.
12. Издержки ведения переговоров и заключения контрактов.
13. Издержки оппортунистического поведения.
14. Ухудшающий отбор
15. Субъективный риск
16. Вымогательство
17. Внешние эффекты. Классификации внешних эффектов. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов.
18. Теорема Коуза.
19. теорема Познера
20. Понятие контракта. Виды контрактов (отношенческий, неоклассический, классический).
21. Фирма. Контрактная природа фирмы.
22. Выбор между фирмой и рынком.
23. Гибридная форма институциональных соглашений.
24. Проблема «безбилетника» и организация коллективных действий
25. Характеристики группы и возможности решения проблемы безбилетника.
26. Понятие государства в неинституциональной экономической теории.
27. Экономическая теория анархии
28. Эксплуататорские теории происхождения государства. Модель «Оседлого бандита».
29. Теории общественного договора.

30. Понятие и схема институциональных изменений.
 31. Зависимость от траектории предшествующего развития.
 32. Эффект блокировки.

V. РЕСУРСЫ

1. Основная литература

- Институциональная экономика* (второе издание). Под ред. А.А.Аузана. М.: Инфра-М, 2011, гл.1,2.
 Кузьминов Я., Бендукидзе К., Юдкевич М. *Курс институциональной экономики*. М., Издательский дом ГУ-ВШЭ, 2006, гл. 1.
 Олейник А.Н. *Институциональная экономика: учебное пособие*. М., Инфра-М, 2007, гл. 1, 2

2. Дополнительная литература

- Саймон Г.А., Рациональность как процесс и продукт мышления // *THESIS*, т. 1, вып. 3, 1993, с.16-39.
 Уильямсон О. Поведенческие предпосылки современного экономического анализа // *THESIS*. Осень. Т.1. Вып. 3. 1993
 Фуруботн Э.Г., Рихтер Р. *Институты и экономическая теория. Достижения новой институциональной экономической теории*. Спб. Издательский дом Санкт-Петербургского государственного университета, 2005, гл. 1, 2.
 Шаститко А.Е. *Новая институциональная экономическая теория* (четвертое издание). М.: ТЕИС, 2010, , гл. 3, 4, 5
 Эггертссон Т. *Экономическое поведение и институты*. М.: Дело, 2001, гл. 2

3. Программное обеспечение

№ п/п	Наименование	Условия доступа
1.	Microsoft Windows 7 Professional RUS Microsoft Windows 10 Microsoft Windows 8.1 Professional RUS	<i>Из внутренней сети университета (договор)</i>
2.	Microsoft Office Professional Plus 2010	<i>Из внутренней сети университета (договор)</i>

4. Профессиональные базы данных, информационные справочные системы, интернет-ресурсы (электронные образовательные ресурсы)

№ п/п	Наименование	Условия доступа
<i>Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы</i>		
1.	Консультант Плюс	<i>Из внутренней сети университета (договор)</i>
2.	Электронно-библиотечная система Юрайт	URL: https://biblio-online.ru/

<i>Интернет-ресурсы (электронные образовательные ресурсы)</i>		
1.	Открытое образование	URL: https://openedu.ru/

5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные аудитории для лекционных занятий по дисциплине обеспечивают использование и демонстрацию тематических иллюстраций, соответствующих программе дисциплины в составе:

- ПЭВМ с доступом в Интернет (операционная система, офисные программы, антивирусные программы);
- мультимедийный проектор с дистанционным управлением.

Учебные аудитории для семинарских и самостоятельных занятий по дисциплине оснащены компьютерами, с возможностью подключения к сети Интернет и доступом к электронной информационно-образовательной среде НИУ ВШЭ.