

**Программа учебной дисциплины
Практикум «Структурирование сделок слияния и поглощения»**

Утверждена
Академическим советом ООП
(Протокол № 4 от 28 июня 2019 г.)

Автор	Глухов Е.В., кандидат экономических наук, доктор права
Число кредитов	3
Контактная работа (час.)	48
Самостоятельная работа (час.)	66
Курс	4
Формат изучения дисциплины	без использования онлайн-курса

I. ЦЕЛЬ, РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И ПРЕРЕКВИЗИТЫ

Целью освоения дисциплины является: формирование компетенций, необходимых для эффективной договорной работы юриста.

В результате освоения дисциплины студент должен:

знать:

понятие сделок M&A;
нормы права, регулирующие сделки M&A;
механизмы распределения рисков в сделках M&A;
основные структуры сделок M&A;
особенности регулирования деятельности публичных обществ.

уметь:

определять оптимальную структуру для конкретной сделки M&A;
создавать документы, требующиеся для проведения сделок M&A;
осуществлять комплексную юридическую проверку актива;
определять оптимальное применимое право к конкретной сделке M&A.

владеть:

навыками анализа рисков при совершении сделок M&A;
навыками командной работы для проведения комплексной юридической проверки актива;
навыками взаимодействия со сторонами при структурировании сделки M&A.

Изучение дисциплины «Структурирование сделок слияния и поглощения» базируется на следующих дисциплинах:

«Теория государства и права»
«Корпоративное право»
«Гражданское право»
«Предпринимательское право»
«Финансовое право»

Для освоения учебной дисциплины студенты должны владеть знаниями и компетенциями, полученными при изучении указанных выше дисциплин.

Основные положения данной дисциплины должны быть использованы в дальнейшем при защите выпускной квалификационной работы (диплома) и прохождении государственной итоговой аттестации (экзамена).

II. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема (раздел дисциплины)	Объем в часах	Планируемые результаты обучения (ПРО), подлежащие контролю	Формы контроля
	см		
	ср		
Тема 1. Базовые вопросы курса	л	<p>обладает глубокими знаниями в отношении базовых понятий в области структурирования сделок;</p> <p>дает определение основных понятий в сфере структурирования сделок;</p> <p>корректно использует юридическую терминологию в сфере структурирования сделок.</p>	<p>устный опрос на занятии (далее – устный опрос)</p> <p>устный опрос на сессии</p>
	см - 2		
	ср - 4		
Тема 2. Проведение комплексной юридической проверки актива	см - 2	<p>обладает глубокими знаниями в отношении базовых принципов проведения комплексной юридической проверки;</p> <p>использует основную методологию проведения процедуры due diligence в отношении корпоративных активов.</p>	<p>устный опрос</p> <p>устный опрос на сессии</p>
	ср - 4		
Тема 3. Структурирование сделок M&A	см – 3	<p>обладает глубокими знаниями в отношении типологии и основных элементов сделок M&A;</p> <p>анализирует примерные сделки на предмет выявления основных черт и характеристик сделок M&A.</p>	<p>устный опрос</p> <p>устный опрос на сессии)</p>
	ср - 4		
Тема 4. Основные документы по сделке M&A	лк	<p>обладает глубокими знаниями в отношении набора документов, оформляющих заключение сделок M&A;</p> <p>осуществляет правовую экспертизу и анализ документов, оформляющих заключение сделок M&A.</p>	<p>устный опрос</p> <p>устный опрос на сессии</p>
	см – 3		
	ср - 4		

Тема 5. Соглашения акционеров и участников	лк-	обладает глубокими знаниями в отношении соглашений акционеров и участников (корпоративных договоров); составляет соглашения акционеров и участников на основании правовых запросов возможного клиента.	устный опрос устный опрос на сессии
	см - 2		
	сп - 4		
Тема 6. Соглашения акционеров по российскому и английскому праву	лк-	осуществляет сравнительный анализ законодательства и судебной практики в отношении соглашений акционеров по российскому и английскому праву; использует конструкции английского и российского права при составлении соглашений акционеров.	устный опрос устный опрос на сессии
	см – 3		
	сп - 4		
Тема 7. Договоры купли-продажи акций по английскому и российскому праву	лк-	осуществляет сравнительный анализ законодательства и судебной практики в отношении договоров купли-продажи по российскому и английскому праву; использует конструкции английского и российского права при составлении договор купли-продажи акций.	устный опрос устный опрос на сессии
	см – 2		
	сп - 4		
Тема 8. Banking and finance. Практические аспекты заключения международных сделок по финансированию российских компаний.	лк-	обладает глубокими знаниями в отношении процедуры финансирования по российскому законодательству; обладает глубокими аналитическим знаниями в отношении практических аспектов заключения международных сделок по финансированию российских компаний.	устный опрос устный опрос на сессии
	см – 2		
	сп - 3		
Тема 9. Привлечение средств на рынке кредитования	лк-	обладает глубокими знаниями в отношении способов привлечения средств на рынке кредитования;	устный опрос устный опрос на сессии
	см – 3		
	сп - 3		

		выделяет основные типы договор по привлечению средств.	
Тема 10. Документы для сделок по привлечению финансирования	лк-	обладает глубокими знаниями в отношении набора документов, оформляющих заключение сделок по привлечению финансирования; осуществляет правовую экспертизу и анализ документов, оформляющих заключение сделок по привлечению финансирования.	устный опрос устный опрос на сессии
	см 3		
	сп 4		
Тема 11. Кредитный договор	лк-	обладает глубокими знаниями в отношении кредитования как элемента сделок М&А составляет кредитные договоры на основании правовых запросов возможного клиента.	устный опрос устный опрос на сессии
	см -2		
	сп -4		
Тема 12. Обеспечение сделок М&А	лк-	обладает глубокими знаниями в отношении способов обеспечения сделок М&А;	устный опрос
	см -2		
	сп -3		

		анализирует предложенную возможным клиентом правовую ситуацию и предлагает наиболее эффективный способ обеспечения сделки M&A.	устный опрос на сессии
Тема 13. Финансирование сделок с недвижимостью	лк-	обладает глубокими знаниями в	устный опрос
	см -2	отношении финансирования	
	сп -4	сделок с недвижимостью;	устный опрос на сессии
		анализирует рынок сделок с недвижимостью для выявления особенностей договоров по финансированию.	
Тема 14. Финансирование сделок по аренде и приобретению крупных активов	лк-	обладает глубокими знаниями в	устный опрос
	см -2	отношении финансирования	
	сп -4	сделок по аренде и приобретению крупных	устный опрос на сессии
		активов;	
		анализирует рынок сделок по аренде и приобретению крупных для выявления особенностей договоров по финансированию.	
Тема 15. Общие вопросы и регулирование сделок экспорта и импорта продукции и оборудования	лк-	обладает глубокими знаниями в	устный опрос
	см -2	отношении рынка экспорта и	
	сп -4	импорта продукции и оборудования;	устный опрос на сессии
		анализирует применимое законодательство и судебную практику.	
Тема 16. Проектное финансирование	лк-	обладает глубокими знаниями в	устный опрос
	см -2	отношении договоров	
	сп -4	проектного финансирования;	устный опрос на сессии
		составляет договоры проектного финансирования на	

		основании правовых запросов возможного клиента.	
Тема 17. Проблемная задолженность	лк-	обладает глубокими знаниями в отношении разрешения проблемных задолженностей;	устный опрос устный опрос на сессии
	см - 2		
	ср - 4	осуществляет правовую экспертизу и анализ документов, составляющих обязательство, носящее проблемный характер.	
Часов по видам учебных занятий:	лк -		
	см – 48		
	ср - 66		
Итого часов:	114		

Тема 1. Базовые вопросы курса

Понятие сделки M&A

Передача прав на актив/получение встречного предоставления/распределение рисков;

Виды сделок

Базовые юридические механизмы распределения рисков - для чего они нужны покупателю и продавцу.

Особенности сделок по приобретению/продаже акций публичных компаний

Этапы сделки

Основные этапы;

Сроки осуществления;

Основные документы по сделке.

Стороны

Продавец и Покупатель - подход к сделке с разных сторон;

Приобретаемая компания - зависит ли от нее процесс подготовки и реализации сделки?

Консультанты (финансовый, юридический, технический, иные).

Администрирование процесса

Правильный выбор команды и "лидера";

Роль первой встречи (kick-off meeting);

Оптимизация рабочего процесса - использование унифицированных рабочих материалов (например, единая форма отчета, согласование используемого формата описания рисков, единая терминология и т.д.);

Информационное обеспечение администрирования.

Лучшие практики и основные ошибки при проведении сделок M&A.

Тема 2. Проведение комплексной юридической проверки актива

(а) Использование результатов комплексной юридической проверки при купле-продаже бизнеса/создании СП и реализации иных инвестиционных проектов;

(б) Цели и задачи комплексной проверки;

(с) Виды и типы комплексной проверки;

(d) Выбор юридического консультанта, основные критерии и согласование уровня вознаграждения, ответственность консультанта;

(i) Формирование комнаты данных, перечень запрашиваемых документов и информации,

правила работы в комнате данных, физическая и виртуальная комната данных, подходы к раскрытию информации в комнате данных;

(j) Отчет о юридической проверке, структура (краткие выводы, основная часть отчета, приложения);

(k) Подходы к описанию рисков, основные элементы описания риска;

(l) Типичные риски, выявляемые в ходе комплексной юридической проверки (описание в отчете, рекомендации по их снижению):

(i) Корпоративные вопросы;

(ii) Коммерческие договоры;

(iii) Недвижимое имущество;

(iv) Движимое имущество;

(v) Экологические вопросы;

(vi) Интеллектуальная собственность;

(vii) Проверки государственными органами и судебные разбирательства;

(viii) Разрешения и лицензии;

(ix) Трудовые отношения;

(x) Вопросы антимонопольного регулирования;

(xi) Комплаенс.

Тема 3. Структурирование сделок M&A

Выбор оптимальной структуры для конкретной сделки

Выбор структуры с учетом всех особенностей применимого законодательства;

Какая компания будет наиболее эффективна в качестве покупателя?

Форма приобретения: покупка акций или покупка активов?

Методика определения цены (cash-free/debt-free; locked box и тп), факторы, влияющие на цену;

Уплата покупной цены - какие варианты есть у сторон?

Использование "эскроу" - агента в механизме расчетов сторон.

Специфика структурирования при приобретении менее 100% акций – создании совместного предприятия (СП)

Создание СП на базе российской или иностранной компании?

Преимущества и недостатки создания СП на базе российской компании;

Преимущества и недостатки создания СП на базе иностранной компании.

Налоговые аспекты структурирования сделки

Выбор страны юрисдикции для Покупателя и/или компании СП;

Сравнительный анализ наиболее популярных иностранных юрисдикций;

Практические особенности создания и использования иностранной холдинговой компании.

Антимонопольные аспекты структурирования сделок

Особенности выявления антимонопольных рисков, их оценка;

Последствия антимонопольных рисков;

Планирование сроков сделки;

Российские и иностранные антимонопольные и другие согласования, оценка применения исключений.

Тема 4. Основные документы по сделке M&A

Согласование и заключение Основных условий сделки

(Terms Sheet, Memorandum of Understanding)

Соглашение о конфиденциальности
Договор купли-продажи акций/долей/активов
Существенные условия ДКП;
Механизмы договорного распределения рисков и обеспечения исполнения обязательств сторон;
Подписание и закрытие сделки; использование механизма отлагательных условий;
Гарантии и заверения, целесообразность и возможность их применения;
Порядок исполнения ДКП: передача акций/долей, структурирование оплаты.
Письмо о раскрытии – цель и особенности подготовки
Что это такое?
Правильная организация процесса подготовки; (специфика участия различных подразделений продаваемой организации).

Тема 5. Соглашения акционеров и участников

Предмет регулирования соглашения акционеров/участников (далее – «соглашение акционеров»);

Соглашения акционеров в российской бизнес-практике и законодательстве, исторический обзор;

Структурирование соглашения акционеров: заключение соглашения акционеров на уровне иностранного холдинга и российского общества, преимущества и недостатки;

Стороны акционерного соглашения, СП как сторона акционерного соглашения;

Основные положения акционерного соглашения:

(i) Разрешенные виды деятельности СП;

(ii) Управление в СП, порядок формирования органов управления, компетенция органов управления;

(iii) Тупиковые ситуации и основные механизмы их разрешения: опционы, русская рулетка, прекращение СП, назначение эксперта, передача споров на уровень высшего руководства;

(iv) Опционы пут и кол: сравнительная характеристика институтов в праве РФ, ФРГ и Англии;

(v) Механизм передачи акций/долей участия в уставном капитале: право первого предложения, право первого отказа, совместная продажа (конструкции «тэг элонг» и «дрэг элонг»), структурирование указанного механизма в соответствии с российским законодательством, основные подходы;

(vi) Выбор применимого права и разрешение споров, основные подходы и судебная практика;

Соотношение устава СП и соглашения акционеров;

Положения об ограничении конкуренции;

Иные возможные положения соглашения акционеров;

Уведомление о заключении соглашения акционеров;

Основные способы обеспечения исполнения обязательств сторон в рамках соглашения акционеров.

Тема 6. Соглашения акционеров по российскому и английскому праву

Виды соглашений акционеров (voting agreements; shareholders agreements; joint-venture agreements);

Типичные структуры совместных предприятий; offshore vs. onshore model;

Выбор применимого права (choice of governing law);

Структура органов управления (governing bodies);

Распоряжение акциями (share transfers);

Тупиковая ситуация (deadlock);

Опционы;

Присоединение к продаже (tag and drag along rights);
Финансирование (financing); equity vs. debt;
Совместное принятие решений акционерами (reserved matters)/право вето (veto rights);
Прекращение соглашения акционеров.

Тема 7. Договоры купли-продажи акций по английскому и российскому праву

Asset vs. share deal;
Выбор применимого права (choice of governing law);
Основные стадии сделки;
Соглашение о намерениях (term sheet, MoU, Heads of Agreement);
Значение юридической проверки (due diligence);
Структура сделки (transaction structuring);
Договор купли-продажи (sale and purchase agreement).

Тема 8. Banking and finance. Практические аспекты заключения международных сделок по финансированию российских компаний.

Необходимость привлечения российскими компаниями финансирования на международных рынках. Виды финансирования (заемное и на рынке капитала).

Основные различия и причины, по которым компании прибегают к тому или иному виду финансирования. Влияние санкций на финансирование российских компаний.

Тема 9. Привлечение средств на рынке кредитования

Цели финансирования и используемые структуры. Выбор права. Налоговые вопросы. Стороны сделок.
Участие российских банков в сделках по привлечению международного финансирования. Основная документация.

Тема 10. Документы для сделок по привлечению финансирования

Мандатное письмо.
Основные условия финансирования.
Соглашение о конфиденциальности. Выбор права. Сочетание иностранных и российских правовых элементов.
Рассмотрение и анализ основных положений.

Тема 11. Кредитный договор

Структура и основные положения.
Связь с мандатным письмом и основными условиями финансирования.
Обязательные к применению нормы российского права в финансовых документах, регулируемых иностранным правом.

Тема 12. Обеспечение сделок M&A

Международные принципы выбора права при обеспечении сделок.
Виды обеспечения при различных структурах финансирования.

Тема 13. Финансирование сделок с недвижимостью

Общие вопросы и регулирование сделок с недвижимостью: понятие, правовое регулирование, задачи и цели сторон, документация, обеспечение.

Финансирование строительства с нуля, финансирование приобретения объектов недвижимости.

Тема 14. Финансирование сделок по аренде и приобретению крупных активов

Общие вопросы и регулирование сделок с крупными активами: понятие, правовое регулирование, задачи и цели сторон, документация, обеспечение.

Сделки по финансированию приобретения и аренды самолетов.

Государственное и международное регулирование. Кейптаунская Конвенция.

Тема 17. Проблемная задолженность

Тема 16. Проектное финансирование

Тема 15. Общие вопросы и регулирование сделок экспорта и импорта продукции и оборудования

Общие вопросы и регулирование сделок финансирования экспорта и импорта: понятие, правовое регулирование, задачи и цели сторон, документация, обеспечение.

Финансирование под уступку экспортной выручки. Финансирование импорта оборудования. Экспортно-кредитные агентства, их цели и задачи. ЭКСИАР.

Тема 16. Проектное финансирование

Общие вопросы и регулирование сделок проектного финансирования: понятие, правовое регулирование, задачи и цели сторон, документация, обеспечение.

Государственно - частные партнерства. Рассмотрение сделки по финансированию строительства аэропорта.

Тема 17. Проблемная задолженность

Реструктуризация - необходимость и правовая база.

Сравнительный анализ банкротства или реструктуризации. Стороны, документация.

Реструктуризация финансовой задолженности компаний, состоящей из различных финансовых инструментов.

Деловая игра: переговоры по основным документам M&A.

Деловая игра: переговоры по договору купли-продажи акций.

Общие вопросы создания совместных предприятий. Понятие и роль. Вопросы выбора права.

Применение норм российского права к акционерным соглашениям, заключаемым по иностранному праву. Основные вопросы, которые должны решаться при создании совместных предприятий.

Юридическое оформление создания совместных предприятий.

Основные положения договора о совместном предприятии (структура управления и порядок принятия решений органами управления, финансирование, сделки с акциями, способы выхода из совместного предприятия, порядок разрешения споров, положения о запрете конкуренции).

Финансирование сделок M&A и совместных предприятий. Виды финансирования сделок M&A и совместных предприятий. Особенности структурирования сделок с привлечением банковского финансирования. Вопросы осуществления и защиты прав сторон сделок. Документация.

Налоговые аспекты в сделках M&A и при создании совместных предприятий. Обзор основных налоговых вопросов, возникающих в сделках M&A и при создании совместных предприятий.

Налогообложение вкладов в уставный капитал. Налог на дивиденды. Недостаточная капитализация. Трансфертное ценообразование.

III. ОЦЕНИВАНИЕ

элемент контроля	период проведения	основание для пересдачи
Блокирующие		
отсутствуют	-	-

Неблокирующие оценки, подлежащие передаче		
устный опрос	за неделю до сессии	уважительная причина
Не подлежат передаче		
результаты устного опроса (аудиторная работа)	учебный период	-

3.1. Формула определения результирующей оценки по дисциплине

$$O_{\text{итог}} = 0,5 * O_{\text{ауд.}} + 0,5 * O_{\text{экз.}}$$

3.2. Критерии оценивания устного опроса (аудиторная работа)

При выставлении **О ауд.** преподаватель оценивает работу студентов на семинарских занятиях: преподавателем оценивается активность студентов в дискуссиях, заинтересованность в коллективных обсуждениях проблематики семинарского занятия.

<i>Содержание ответа</i>	<i>Оценка по 10-балльной шкале</i>	<i>Оценка по 5-балльной шкале</i>
Слабое участие в дискуссии, или в дискуссии не участвует вообще. Посещаемость менее 30%	1 – неудовлетворительно	Неудовлетворительно – 2
Студент не в состоянии раскрыть значение основных понятий дисциплины, не знаком с содержанием рассматриваемых текстов. Слабое участие в дискуссии. Посещаемость менее 40%	2 – очень плохо	
Фрагментарное знакомство с содержанием рассматриваемых текстов. Слабое участие в дискуссии. Посещаемость менее 40%	3 – плохо	
Поверхностное знакомство с содержанием рассматриваемых текстов. Ответы на задаваемые вопросы в основном фактически неверные. Логика ответов недостаточно хорошо выстроена. Студент предпринимал попытки участия в дискуссии. Посещаемость от 40%	4 – удовлетворительно	Удовлетворительно – 3
Поверхностное знакомство с содержанием рассматриваемых текстов. Ответы на задаваемые вопросы в целом	5 – весьма удовлетворительно	

<p>правильные, однако присутствует ряд серьезных дефектов в логике и содержании ответов. Студент принимал участие в дискуссии, но не всегда были даны развернутые комментарии.</p> <p>Посещаемость от 50%</p>		
<p>Достаточно хорошее знакомство с содержанием рассматриваемых текстов. Удачные попытки дополнения и уточнения ответов других участников дискуссии. Базовая проблематика дисциплины усвоена хорошо.</p> <p>Посещаемость от 60 %</p>	<p>6 – хорошо</p>	
<p>Уверенное знание базовой проблематики дисциплины и содержания рассматриваемых текстов. В основном фактически верные ответы на вопросы преподавателя. Однако отдельные дефекты логики и содержания ответов все же не позволяют оценить его на «отлично». Активное участие в дискуссии.</p> <p>Посещаемость от 70 %</p>	<p>7 – очень хорошо</p>	<p>Хорошо – 4</p>
<p>Уверенное знание базовой проблематики дисциплины и содержания рассматриваемых текстов. В основном фактически верные ответы на вопросы преподавателя. Активное участие в дискуссии. Сделан ряд правильных дополнений и уточнений к ответам других участников дискуссии. Сформирована собственная точка зрения на проблематику дискуссии.</p> <p>Посещаемость от 80 %</p>	<p>8 – почти отлично</p>	<p>Отлично – 5</p>
<p>Уверенное знание базовой проблематики дисциплины, содержания и контекста рассматриваемых текстов. Фактически верные ответы на вопросы преподавателя. Активное участие в дискуссии. Сделан ряд правильных дополнений и уточнений к ответам других участников дискуссии. Сформирована собственная точка зрения на проблематику дискуссии.</p>	<p>9 – отлично</p>	

Знакомство с научной литературой по вопросу. Посещаемость от 80 %		
Уверенное знание базовой проблематики дисциплины, содержания и контекста рассматриваемых текстов. Фактически верные ответы на вопросы преподавателя. Активное участие в дискуссии. Многократные точные дополнения других ответов. Сформирована собственная точка зрения на проблематику дискуссии. Знакомство с научной литературой по вопросу, существующими академическими дискуссиями. Посещаемость от 80 %	10	– блестяще

3.3. Критерии оценивания по результатам промежуточной аттестации (устный опрос)

<i>Содержание ответа</i>	<i>Оценка по 10-балльной шкале</i>	<i>Оценка по 5-балльной шкале</i>
Знания по предмету полностью отсутствуют.	1 – неудовлетвор	Неудовлетворительно – 2
Экзаменуемый не знает до конца ни одного вопроса, путается в основных базовых понятиях дисциплины, не в состоянии раскрыть содержание основных общетеоретических терминов дисциплины.	2 – очень плохо	
Отдельные фрагментарные правильные мысли все же не позволяют поставить положительную оценку, поскольку в знаниях имеются существенные пробелы и курс в целом не усвоен.	3 – плохо	
Ответы на вопросы даны в целом правильно, однако неполно. Логика ответов недостаточно хорошо выстроена. Пропущен ряд важных деталей или, напротив, в ответе затрагивались посторонние вопросы. Слабое участие в дискуссии по ответам других экзаменующихся. Базовая терминология дисциплины в целом усвоена.	4 – удовлетворительно	Удовлетворительно – 3
Ответы на вопросы даны в целом правильно, однако ряд серьезных дефектов логики и содержания ответов не позволяет поставить		

хорошую оценку. Была попытка участвовать в дискуссии по ответам других экзаменуемых. Базовая терминология дисциплины усвоена хорошо.	5 – весьма удовлетворительно	
Вопросы раскрыты достаточно полно и правильно. Была удачная попытка дополнять и уточнять ответы других экзаменуемых. По знанию базовой терминологии дисциплины замечаний нет.	6 – хорошо	Хорошо – 4
Вопросы раскрыты полно и правильно. Активное участие в дискуссии по другим ответам. Безупречное знание базовой терминологии дисциплины. Однако отдельные дефекты логики и содержания ответов все же не позволяют оценить его на «отлично».	7 – очень хорошо	
Вопросы раскрыты достаточно полно и правильно. Активное участие в дискуссии по ответам других экзаменуемых. Безупречное знание базовой терминологии дисциплины, умение раскрыть содержание понятий.	8 – почти отлично	Отлично – 5
На все вопросы даны правильные и точные ответы. Показано знакомство с проблемами дисциплины. Сделан ряд правильных дополнений и уточнений к ответам других экзаменуемых. Безупречное знание базовой терминологии дисциплины, умение раскрыть и прокомментировать содержание понятий.	9 – отлично	
Ответ отличается четкая логика и знание материала далеко за рамками обязательного курса. Точное понимание рамок каждого вопроса. Даны ссылки на первоисточники – монографии и статьи. Обоснована собственная позиция по отдельным проблемам дисциплины. Сделаны правильные дополнения и уточнения к ответам других экзаменуемых. Ответ отличается безупречное знание базовой терминологии дисциплины, умение «развернуть» понятие в полноценный ответ по теме.	10 – блестяще	

3.4 Пересдачи

3.4.1. Условия первой пересдачи по элементам контроля

Первая пересдача по элементам контроля проводится по КИМам и технологиям, аналогичным применяемым при первом проведении пересдаваемого элемента контроля.

3.4.2. Условия второй передачи по элементам контроля

Вторая передача по элементам контроля проводится по КИМаМ и технологиям, аналогичным применяемым при первом проведении передаваемого элемента контроля.

IV. ПРИМЕРЫ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Оценочные средства для промежуточной аттестации:

1. Понятие сделки M&A.
2. Проведение комплексной юридической проверки актива.
3. Структурирование сделок M&A.
4. Основные документы по сделке.
5. Соглашения акционеров и участников.
6. Проблемные вопросы при заключении крупных сделок и сделок с заинтересованностью.
7. Механизмы корректировки цены и их применение на практике, с учетом особенностей соответствующей индустрии.
8. Соглашения акционеров по российскому и английскому праву.
9. Договоры купли-продажи акций по английскому и российскому праву.
10. Практические аспекты заключения международных сделок по финансированию российских компаний.
11. Привлечение средств на рынке кредитования.
12. Документы для сделок по привлечению финансирования.
13. Кредитный договор.
14. Обеспечение сделок M&A.
15. Финансирование сделок с недвижимостью.
16. Финансирование сделок по аренде и приобретению крупных активов.
17. Общие вопросы и регулирование сделок экспорта и импорта продукции и оборудования.
18. Проектное финансирование.
19. Проблемная задолженность.

V. РЕСУРСЫ

5.1. Основная литература

1. Edwin L. Miller Jr., Lewis N. Segall. Mergers and Acquisitions. Step-by-Step Legal and Practical Guide, 2017 (Доступно по подписке НИУ ВШЭ)
2. Договорное и обязательственное право (общая часть): постатейный комментарий к статьям 307–453 Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронное издание. Редакция 1.0] / Отв. ред. А.Г. Карапетов. – М.: М-Логос, 2017. (Доступно в СПС «Консультант Плюс»)
3. Сделки, представительство, исковая давность: постатейный комментарий к статьям 153–208 Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронное издание. Редакция 1.0] / Отв. ред. А.Г. Карапетов. – М.: М-Логос, 2018. (Доступно в СПС «Консультант Плюс»)

5.2. Дополнительная литература

1. Глухов Е.В. Корпоративный договор: подготовка и согласование при создании совместного предприятия. М.: М-Логос, 2017. 672 с. (Доступно в СПС «Консультант Плюс»)

2. Маковкин В. А., Большевская Е. С. Крупные сделки и сделки, в которых имеется заинтересованность: отдельные подводные камни обновленных норм // Вестник экономического правосудия. 2016 № 12 (34) С. 74 – 92. (Доступно по подписке НИУ ВШЭ)

5.3. Программное обеспечение

№№ п/п	Наименование	Условия доступа
1.	Microsoft Windows 7 Professional RUS Microsoft Windows 10 Microsoft Windows 8.1 Professional RUS Microsoft Windows XP	Из внутренней сети университета (договор)
2.	Microsoft Office Professional Plus 2010	Из внутренней сети университета (договор)

5.4. Профессиональные базы данных, информационные справочные системы, интернет-ресурсы (электронные образовательные ресурсы)

№№ п/п	Наименование	Условия доступа
<i>Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы</i>		
1.	Консультант Плюс	Из внутренней сети университета (договор)
2.	Электронно-библиотечная система Юрайт	URL: https://biblio-online.ru/
3.	Электронно-библиотечная система Знаниум.ком	URL: http://znanium.com/
<i>Интернет-ресурсы (электронные образовательные ресурсы)</i>		
1.	Открытое образование	URL: https://openedu.ru/

5.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные аудитории для лекционных занятий по дисциплине обеспечивают использование и демонстрацию тематических иллюстраций, соответствующих программе дисциплины, в составе:

- мультимедийный проектор с дистанционным управлением.

Учебные аудитории для самостоятельных занятий по дисциплине оснащены оборудованием с возможностью подключения к сети Интернет и доступом к электронной информационно-образовательной среде НИУ ВШЭ.

VI. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБУЧЕНИЯ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ И ИНВАЛИДОВ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) а для инвалидов также в соответствии с индивидуальной программой реабилитации инвалида, могут предлагаться следующие варианты восприятия учебной информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей, в том числе с применением электронного обучения и дистанционных технологий:

- 6.1. для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в

аудиоформат); в печатной форме на языке Брайля; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации.

6.2. для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации.

6.3. для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.