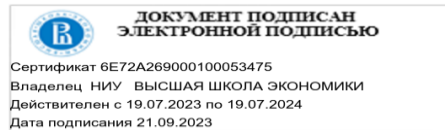




**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
«ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ»**
Факультет права



УТВЕРЖДАЮ

Заместитель первого проректора НИУ ВШЭ

_____ Г.В. Можаяева

«__» _____ 20__

МП

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

*дополнительной профессиональной программы - программы повышения квалификации
«Деловые переговоры: правовые стратегии»*

Год набора: 2023/2024

Трудоемкость программы: 54 академических часа (в том числе 20 ауд. час.).

№ п/п	Названия учебных тем	Трудоемкость		Объем контактной работы (акад. ч.):						Самостоятельная работа (акад.ч.)	Виды текущего контроля	Форма аттестации	
				Аудиторная работа (акад.ч.)				Обучение с использованием ДОТ и(или) ЭО, в том числе в полном объеме (акад.ч.)					
		в зач. ед.	в акад. ч.	всего акад. ч.:	лекции	практические, семинарские, лабораторные занятия	консультации, иные виды занятий	синхр.	асинхр.				
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	
1	<i>Добровольное разрешение споров: технологии и виды</i>		6	4	3	1					2		
2	<i>Медиация как современная технология разрешения споров</i>		6	4	3	1					2		
3	<i>Основные манипулятивные техники посредников при переговорах и способы им противодействовать</i>		6						4		2		
4	<i>Оформление переговорных итогов: медиативное, мировое внесудебное и судебное соглашения</i>		6	4	3	1					2		
5	<i>Основные переговорные стратегии и методы</i>		6						4		2		
6	<i>Технологии постановки вопросов как механизм эффективных переговоров</i>		6	4	3	1					2		
7	<i>Работа с интересами. Манипуляции переговорщиков и методы защиты от манипуляций</i>		6						4		2		
8	<i>Инструменты эффективных переговоров: практикум</i>		6	4		4					2		

9	<i>Особенности ведения переговоров с иностранными контрагентами</i>		2					2				
	ВСЕГО:		50	20	12	8		14		16		
ИА	Итоговая аттестация:		4					2		2		Экзамен
	ИТОГО:		54	20	12	8		16		18		

Декан факультета права НИУ ВШЭ

В.А. Виноградов

Исполнитель: Сербина Д.М., менеджер центра ДПО факультета права, тел. 23763